



INVERSIONES NUTRAVALOR S.A. Y FILIALES

Análisis Razonado de los Estados Financieros Consolidados

Para los ejercicios terminados al 31 de marzo de 2024 y 2023.

INDICE

Análisis Razonado de los resultados originados en:

1. Estado de Situación Financiera.....	3.-
2. Estado de Resultados por Función	4.-
3. Estado de Flujo de Efectivo	7.-
4. Valores Económicos y de Libros de Activos	7.-
5. Situación Operacional y de Mercado	7.-
6. Gestión de Riesgos	9.-

INVERSIONES NUTRAVALOR S.A. ANÁLISIS RAZONADO DE LOS ESTADOS FINANCIEROS CONSOLIDADOS

Al 31 de marzo de 2024
(Valores en MUS\$ - Miles de dólares estadounidenses)

1 – ESTADO DE SITUACIÓN FINANCIERA

La distribución de activos y pasivos que presenta la empresa es la siguiente:

BALANCE	mar 2024	dic 2023	Diferencia	Variación
	<u>MUS\$</u>	<u>MUS\$</u>	<u>MUS\$</u>	<u>%</u>
ACTIVOS				
Activo corriente	322.629	308.282	14.347	4,7%
Propiedades, planta y equipos	199.542	203.699	(4.157)	-2,0%
Otros activos no corrientes	243.004	234.548	8.456	3,6%
Total activos	765.175	746.529	18.646	2,5%
PASIVOS				
Pasivo corriente	301.876	274.860	27.016	9,8%
Pasivo no corriente	49.291	52.720	(3.429)	-6,5%
Total pasivo exigible	351.167	327.580	23.587	7,2%
Patrimonio neto controladora	227.908	231.802	(3.894)	-1,7%
Participaciones no controladoras	186.100	187.147	(1.047)	-0,6%
Total patrimonio	414.008	418.949	(4.941)	-1,2%
Total pasivos y patrimonio	765.175	746.529	18.646	2,5%

Al 31 de marzo de 2024 el Total de Activos Consolidados de la Empresa aumentó en MUS\$ 18.646 en relación con el 31 de diciembre de 2023. Esta diferencia se explica principalmente por aumentos en Otros activos financieros corrientes, Otros activos no financieros corrientes, Deudores comerciales y otras cuentas por cobrar corrientes, Otros activos financieros no corrientes, compensados en parte por disminuciones en Inventarios, Inversiones contabilizadas utilizando el método de la participación y en Propiedades, plantas y equipos.

El aumento neto de los activos totales se explica principalmente a pagos anticipados de los impuestos específicos de la ley de pesca, al aumento en los Deudores comerciales, que se debe a las alzas en los clientes de exportación de harina de pescado y a las disminuciones en las Propiedades, planta y equipos debido a la depreciación de los bienes de este rubro por parte de la filial Corpesca. Por su parte Inversiones Caleta Vitor presentó un aumento de los Deudores comerciales y otras cuentas por cobrar corrientes debido al aumento de los deudores por ventas de la filial indirecta Kabsa y al aumento del Efectivo y equivalente al efectivo por el pago de clientes de la misma filial.

El Pasivo Exigible está compuesto principalmente por Otros pasivos financieros corrientes y no corrientes, Cuentas por pagar comerciales y otras cuentas por pagar y Provisiones no corrientes por beneficios a empleados.

El aumento del Pasivo Corriente y del Pasivo no corriente de MUS\$ 23.587, obedece principalmente al aumento de créditos bancarios, el aumento de las cuentas por pagar debido el aumento de las compras a proveedores, compensados en parte por menores provisiones de indemnización por años de servicio.

El Patrimonio neto de la Controladora presentó una disminución de MUS\$ 3.894, explicado principalmente por la pérdida del ejercicio y disminución de reservas.

Indicadores de Estado de Situación Financiera

Los principales indicadores financieros relativos al Balance de la Empresa son los siguientes:

<u>Indicadores</u>	<u>Definición</u>	<u>mar 2024</u>	<u>dic 2023</u>	<u>Dif.</u>	<u>%Var.</u>
Liquidez:					
Liquidez corriente (veces)	Activo corriente / Pasivo Corriente	1,07	1,12	(0,05)	-4,7%
Razón ácida (veces)	(Activo Corriente-Inventarios) / Pasivo Corriente	0,75	0,74	0,01	0,7%
Endeudamiento:					
Razón de endeudamiento (veces)	Tot. Pasivo Exigible / Patrim Neto Controladora	1,54	1,41	0,13	9,0%
	Tot. Pasivo Exigible / Patrim Neto Total	0,85	0,78	0,07	8,5%
Deuda c/plazo sobre deuda total (%)	Pasivo Corriente / Tot. Pasivo Exigible	85,96	83,91	2,06	2,5%
Actividad:					
Rotación de Inventarios (veces por año)	Tot. Costo Vtas / Inventario prom. Pdtos. Terms.	3,88	3,31	0,57	17,2%
Permanencia de Inventarios (días)	360 / Rotación de Inventarios	88	112	(24)	-21,4%

2 – ESTADO DE RESULTADOS POR FUNCIÓN

En el periodo comprendido entre el 1 de enero y el 31 de marzo de 2024, la Empresa presentó un Resultado negativo atribuible a la Controladora de MUS\$ 2.125, compuesto por una Ganancia bruta de MUS\$ 9.043, Otros ingresos de actividades operacionales por MUS\$ 949, Costos de distribución de MUS\$ 1.022, Gastos de administración de MUS\$ 5.984, Otros gastos por función de MUS\$ 934 y el resto de los Resultados e impuestos que originaron un valor negativo de MUS\$ 4.177.

El Resultado antes señalado se compara con el mismo periodo de 2023 donde se registró una pérdida atribuible a la Controladora de MUS\$ 100, compuesto por una Ganancia bruta de MUS\$ 13.305, Otros ingresos de actividades operacionales por MUS\$ 1.151, Costos de distribución de MUS\$ 2.138, Gastos de administración de MUS\$ 7.319, Otros gastos por función de MUS\$ 1.470 y el resto de los Resultados e impuestos que originaron un valor negativo de MUS\$ 3.629.

Resultado de Giro Pesquero

Los Ingresos Operacionales de la filial Corpesca durante el primer trimestre de 2024 totalizaron MUS\$ 31.768, lo que representa una disminución de 50% en relación con el mismo periodo de 2023. Esta disminución se explica por un menor volumen de venta de harina y aceite de pescado de un 55%, acompañado de un incremento

promedio en los precios facturados de harina de pescado del orden de un 11%, en tanto que los del aceite aumentaron en un 207%, pero con un bajo volumen de ventas.

Durante el primer trimestre se registró un aumento en la pesca procesada de 8,7%, explicado por una mayor captura de la flota propia, con menores costos de producción, considerando que se efectuó un esfuerzo de captura reducido, lo que elevó significativamente la productividad de la flota. Por su parte, la facturación se vio restringida por los menores stocks de harina de pescado existente a inicios de año en relación con lo de inicio de 2023. Cabe agregar, que aún existen importantes anomalías en la disponibilidad de anchoveta, lo que ha podido ser compensado con la captura de jurel y caballa.

El resultado positivo de la filial Corpesca alcanzó la suma de MUS\$ 369, el que incluye impuestos pesqueros por MUS\$ 1.138 y depreciación por MUS\$ 3.940.

Resultado no pesquero

Los ingresos operacionales de la filial Inversiones Caleta Vitor ascendieron a MUS\$ 71.942, lo que representa un aumento de un 33% respecto del mismo periodo del ejercicio anterior, dicho incremento fue originado por la filial indirecta Kabsa cuyas ventas se vieron incrementadas como consecuencia de un alza en los precios y las ventas físicas de aceite de pescado que comercializa, además del incremento de las ventas físicas de concentrado de soya.

La filial Inversiones Caleta Vitor presentó un resultado negativo atribuible a la controladora de US\$ 1.034 que se compara negativamente con la utilidad obtenida el año anterior de MUS\$ 246, se explica principalmente por las pérdidas generadas por la empresa asociada Caleta Bay, compensada por la utilidad generada por las filiales indirectas Kabsa y Corpesca do Brasil.

Otros Resultados e Impuestos

Durante el primer trimestre de 2024 los Otros Resultados e Impuestos totalizaron un resultado negativo de MU\$ 11.168, que se compara con un resultado también negativo de MUS\$ 13.405 obtenido en el mismo periodo del año anterior, siendo su composición la siguiente:

	mar 2024	mar 2023	Diferencia	Variación
	MUS\$	MUS\$	MUS\$	%
Otros ingresos, por función	949	1.151	(202)	-17,5%
Costos de distribución	(1.022)	(2.138)	1.116	-52,2%
Gastos de administración	(5.984)	(7.319)	1.335	-18,2%
Otros gastos por función	(934)	(1.470)	536	-36,5%
Ingresos financieros	3.304	3.748	(444)	-11,8%
Costos financieros	(3.873)	(4.037)	164	-4,1%
Participación en ganancias (pérdida) de asociadas	(2.727)	(1.782)	(945)	53,0%
Diferencias de cambio	(391)	(1.381)	990	-71,7%
Gastos por impuestos a las ganancias	(800)	(519)	(281)	54,1%
Resultados participación no controladoras (menos)	310	342	(32)	-9,4%
OTROS RESULTADOS E IMPUESTOS	(11.168)	(13.405)	2.237	-16,7%

Indicadores de Resultados

		<u>mar 2024</u>	<u>mar 2023</u>	<u>Dif.</u>	<u>% Var.</u>
<u>Ventas Valoradas (MUS\$)</u>					
Harinas Proteicas	Información por Segmentos de negocios	83.677	114.727	(31.050)	-27,1%
Aceites	Información por Segmentos de negocios	19.834	2.459	17.375	706,6%
Otros	Información por Segmentos de negocios	199	490	(291)	-59,4%
<u>Ventas Físicas (Tons)</u>					
Harinas Proteicas	Información por Segmentos de negocios	79.311	83.498	(4.187)	-5,0%
Aceites	Información por Segmentos de negocios	3.926	644	3.282	509,6%
<u>Costos Totales antes de Impuesto (MUS\$)</u>					
Harinas Proteicas	Información por Segmentos de negocios	(81.239)	(112.772)	31.533	-28,0%
Aceites	Información por Segmentos de negocios	(19.341)	(1.242)	(18.099)	1457,2%
Otros		(3.042)	(4.029)	987	-24,5%
<u>Indicadores de Resultado</u>					
EBITDA (MUS\$) (*)	(*)	6.310	7.694	(1.384)	-18,0%
EBITDA / Costos Financieros (veces)	(*) / Costos Financieros	1,63	1,91	(0,28)	-14,7%
<u>Indicadores de Rentabilidad</u>					
Rentabilidad del Patrimonio Anualizada (%)	Gan(Per)Tot/(Patrim ejer act+patrim dic año ant)/2	(0,58)	(0,10)	(0,48)	-
Rentabilidad del Activo Anualizada (%)	Gan(Per)Tot/(Act ejer act+ Act dic año ant)/2	(0,32)	(0,05)	(0,27)	-
Resultado por Acción (US\$)	Gan(Per) Propietarios Controladora/Nº Acciones	(0,006835)	(0,000322)	(0,006513)	-
<u>Otros (MUS\$)</u>					
Costos de Distribución	Estado Consolidado de Resultados por Función	(1.022)	(2.138)	1.116	-52,2%
Gastos de Administración	Estado Consolidado de Resultados por Función	(5.984)	(7.319)	1.335	-18,2%
Costos Financieros	Estado Consolidado de Resultados por Función	(3.873)	(4.037)	164	-4,1%
Resultado de Coligadas	Estado Consolidado de Resultados por Función	(2.727)	(1.782)	(945)	53,0%
Resultado del Periodo Atribuible al Controlador	Estado Consolidado de Resultados por Función	(2.125)	(100)	(2.025)	-

(*) EBITDA: Ganancia Bruta-Costo Distrib-gastos de administración+Deprec. en resultados+Amortiz. Intangibles+ Otros Ingresos - Otros Gastos.

El nivel de pesca procesada en la filial Corpesca durante 2024 fue superior en un 9% respecto del igual periodo de 2023 y la facturación de harina de pescado fue inferior a la del año anterior en un 49%. Mientras que la filial indirecta Kabsa presentó un aumento en las ventas como consecuencia de un alza en los precios y las ventas físicas de aceite de pescado que comercializa, además del incremento de las ventas físicas de concentrado de soya.

El EBITDA de la Compañía disminuyó de MUS\$ 6.310 en marzo 2024 a MUS\$ 7.694 en el mismo periodo del año anterior, lo que representa una disminución de un 18%.

En el caso de la filial Corpesca alcanzó un EBITDA a marzo 2024 de MUS\$ 4.828, inferior en MUS\$ 2.042 al compararlo con el mismo periodo del año 2023. El Margen Neto total (ingresos – costos y gastos directos) a marzo del año 2024 fue de MUS\$ 1.962 el que se compara con el margen neto del mismo periodo del año anterior que alcanzó un valor de MUS\$ 3.928. El menor margen respecto del año anterior se explica en parte importante por los menores volúmenes de venta, no obstante, la importante reducción de los costos unitarios registrada en el presente trimestre.

Por su parte el EBITDA de la filial Inversiones Caleta Vitor a marzo de 2024 disminuyó un 16% con respecto a marzo de 2023, pasando de MUS\$ 1.994 a MUS\$ 2.376, debido a la disminución de los ingresos de la filial indirecta MPH registrada a marzo de 2024, respecto del mismo periodo del año anterior.

3 – ESTADO DE FLUJO DE EFECTIVO

La composición de los flujos originados en el ejercicio es la siguiente:

	mar 2024	mar 2023
Flujo de efectivo originado por:	<u>MUS\$</u>	<u>MUS\$</u>
Actividades de operación	(1.597)	(7.388)
Actividades de inversión	(13.223)	(17.798)
Actividades de financiamiento	15.292	20.205
Incremento (Decremento) neto en efectivo y Equivalentes al efectivo, antes del efecto de los cambios en la tasa de cambio	472	(4.981)

El flujo operacional a marzo 2024 aumentó respecto del año anterior fundamentalmente por el aumento de cobros a clientes realizados en el periodo por la filial indirecta Kabsa.

El flujo de inversión aumentó con respecto al mismo periodo del año anterior, debido principalmente al menor pago por cuenta de participación por negocio conjunto a la asociada indirecta Caleta Bay en comparación al mismo periodo del año anterior y por menores compras de activo fijo en la filial Corpesca.

El flujo por actividades de financiamiento, en tanto, presentó una disminución con respecto al año anterior, explicado fundamentalmente por la menor contratación de préstamos durante el periodo actual.

4 – VALORES ECONÓMICOS Y DE LIBROS DE LOS ACTIVOS

Los activos se presentan en los Estados Financieros de acuerdo con Normas Internacionales de Contabilidad y a instrucciones impartidas por la Comisión para el Mercado Financiero, estimándose que no existen diferencias sustanciales entre su valor económico y el de libros.

5 – SITUACION OPERACIONAL Y DE MERCADO

Pesca y Producción

En el periodo acumulado del presente ejercicio, el desembarque pesquero extractivo total en las regiones de Arica y Parinacota, Tarapacá y Antofagasta alcanzó a 137 mil toneladas, representando un aumento de 19 mil toneladas respecto del mismo periodo de 2023.

En el mismo periodo, las plantas procesadoras de la filial Corpesca recibieron 103 mil toneladas de materia prima, cifra que se compara con 95 mil toneladas desembarcadas durante el año anterior.

Mercados y Ventas

El mercado de harina de pescado durante el primer trimestre del año 2024 al compararlo con el trimestre inmediatamente anterior registró una disminución en los niveles de precio para los negocios cerrados de un 1% en dólares estadounidenses. A su vez, esta leve disminución en los precios fue acompañada por un volumen de negocios superior en un 53%, alineado con la producción del periodo.

Durante el trimestre la filial Corpesca registró una facturación de harina de pescado por MUS\$ 30.942 valor que se compara negativamente con MUS\$ 61.143 registrados en similar periodo del año anterior. Dicha disminución en la facturación es la consecuencia de una disminución en el volumen facturado de un 54,6% y de un aumento en los precios de un 11,4%.

El mercado de harina de pescado termina el trimestre con precios inferiores al compararlos con los obtenidos en los primeros dos meses del año esto ante la expectativa de una buena temporada de pesca de anchoveta en Perú, principal país productor.

Por su parte el mercado de aceite de pescado continua con precios en niveles récord dada su escasez mundial. La evolución futura de los precios de este producto estará condicionada a las capturas de anchoveta en Perú y especialmente a su contenido graso, factor determinante en los volúmenes de producción.

Lamentablemente la filial Corpesca no registra durante el trimestre producción de aceite de anchoveta, debido al bajo contenido graso de este pescado. Solo se registran producciones de aceite de jurel y caballa, producto que será destinado al mercado de fabricación de alimentos para salmones. La facturación del trimestre fue solo de 60 toneladas, que corresponden al saldo de producción del año anterior.

La filial indirecta Kabsa registró una venta consolidada de MUS\$ 71.942, valor que se compara positivamente con los MUS\$ 53.921 registrados en el mismo periodo del año anterior. Este aumento de alrededor de un 33% se explica principalmente por un 44% de mayores ventas físicas de la mezcla de productos comercializados. Destaca el incremento de los volúmenes facturados del concentrado de soja, producto que representó el 52% de las ventas físicas, registrando un alza de un 130% al compararlo con el volumen facturado en similar periodo del año anterior. En contraste con lo anterior, el volumen facturado de proteínas animales cayó en un 35% al compararlo con el mismo periodo del año anterior, representando solo el 20% del total del volumen de la mezcla de productos comercializados. Porcentaje muy inferior al del año anterior que alcanzó a un 46%

En Alemania, la filial indirecta Koster Marine Proteins (KMP) presentó un resultado negativo producto de una débil demanda de harina y aceite de pescado durante el periodo. Esto afectó en la facturación y consecuentemente el margen bruto de operación, lo que no permitió cubrir los costos fijos de la compañía en el periodo. En todo caso KMP construyó inventarios a precios competitivos, lo que debería materializarse en positivos márgenes en los próximos meses.

Por su parte la asociada indirecta Caleta Bay presentó resultados negativos, lo que explica principalmente por un bajo volumen de facturación en el periodo, acompañado de bajos precios. Dado que el principal mercado para la compañía es Japón, la depreciación de su moneda local, está afectando fuertemente el valor en dólares estadounidenses de los productos comercializados. Si bien la compañía ha mostrado una recuperación en esta temporada en sus indicadores productivos y una importante baja en los costos, esto todavía no es suficiente para obtener márgenes positivos. Adicionalmente Caleta Bay está efectuando importantes esfuerzos comerciales en mercados alternativos a Japón, esperando en los próximos meses comercializar una mayor proporción de la producción en mercados con mejor retorno.

6 – GESTIÓN DE RIESGOS

a. Capturas pesqueras

Dada la naturaleza del negocio, la principal fuente de riesgo se encuentra en la presencia, abundancia y disponibilidad de especies pelágicas en las zonas de pesca de la filial Corpesca ubicadas en las regiones de Arica y Parinacota, Tarapacá y Antofagasta del norte de Chile, las que condicionan sus niveles de ingresos y costos. Estas fluctuaciones están determinadas por fenómenos y ciclos de la naturaleza, así como por medidas de administración de la autoridad, tales como vedas y fijaciones de cuotas máximas de captura por especie.

La Sociedad afronta estas variaciones en la disponibilidad relativa de materia prima utilizando en forma flexible su capacidad instalada, manteniendo en condición de operar la totalidad de su capacidad productiva.

b. Precio de harina, aceite de pescado y de otros orígenes

Otro importante factor de riesgo lo constituyen los precios de mercado de la harina, aceite de pescado, otras harinas proteicas y aceites de otros orígenes, los cuales están determinados principalmente por la relación entre la oferta y demanda mundial, factor sobre el cual la Compañía no tiene control. También influyen de una manera importante en la formación de precios de estos productos, el comportamiento de los precios de los productos sustitutos en el mercado mundial, tales como proteínas vegetales y de otros animales, como también de los aceites vegetales.

Los precios de estos productos tienden a fluctuar en forma importante dentro de un mismo año, como también de año en año, situación que se replica en la harina y aceite de pescado.

c. Riesgo de tipo de cambio

Las harinas y aceites de pescado se transan fundamentalmente en dólares estadounidenses, por lo que prácticamente el 100% de los ingresos de Inversiones Nutravalor están indexados a esta moneda. Dado lo anterior, el financiamiento proveniente de instituciones financieras que en general mantiene la filial Corpesca está nominado en dólares, así como también el precio de parte de los insumos comprados. No obstante, lo anterior, la necesaria conversión a pesos chilenos de una parte importante de los retornos está expuesta a las variaciones de tipo de cambio, riesgo que en determinadas circunstancias es acotado con el uso de derivados financieros.

Aquellas ventas pactadas en moneda distinta al dólar norteamericano por lo general son convertidas a dicha moneda mediante el uso de contratos de venta forward que dolarizan tales ingresos. Lo anterior elimina el riesgo asociado a la volatilidad de esas monedas respecto del dólar norteamericano. Inversamente, por lo general aquellas compras de insumos en moneda distinta al dólar son convertidas a dicha moneda utilizando contratos de compra forward que dolarizan tales egresos. Finalmente, para proteger los flujos generados por inversiones permanentes en el exterior en moneda distinta al dólar, se generan coberturas con contrato de venta forward que dolarizan los correspondientes ingresos futuros.

d. Riesgo de precio de los combustibles

La Sociedad está expuesta a las fluctuaciones en los precios de los combustibles, específicamente del diésel y el bunker oil. En determinadas ocasiones pueden usarse derivados para acotar estos riesgos, especialmente para el diésel por cuanto su consumo no necesariamente tiene como contrapartida la obtención de pesca.

e. Riesgo de crédito

La exposición del Grupo al riesgo de crédito es atribuible principalmente a las deudas comerciales por operaciones de venta a clientes nacionales y extranjeros, cuyos importes se reflejan en el Estado de Situación Financiera netos de provisiones. Una parte importante de las ventas se efectúan contra cartas de crédito emitidas por bancos de primera línea, en tanto que, no obstante, el buen historial de pagos que por años ha mostrado una parte importante del resto de los clientes, en el caso de Inversiones Nutravalor existen seguros de crédito que cubren una parte significativa de las ventas efectuadas sin esta modalidad. En las filiales, las ventas al exterior a clientes de primera línea se efectúan normalmente al contado contra documentos.

Como consecuencia de lo anterior, no ha sido necesario constituir provisiones para riesgo de incobrabilidad.

El riesgo de crédito de los fondos líquidos e instrumentos financieros adquiridos es limitado al ser las contrapartes entidades financieras de primera línea con altas calificaciones crediticias.

f. Riesgo de tasa de interés

La Sociedad mantiene deuda financiera la que está expresada en dólares estadounidenses normalmente indexados a la tasa flotante líbor, la que está expuesta a las fluctuaciones de esta tasa, existiendo en el mercado instrumentos para asegurar niveles fijos de tasas de interés para plazos mayores.

g. Riesgo de liquidez

Es política de la Sociedad mantener una protección frente al riesgo de liquidez, basada en la mantención de disponibilidades de recursos líquidos, así como también en la disposición de suficientes líneas de crédito bancarias, pudiendo hacer frente a las necesidades de la operación de una manera adecuada.

Al respecto, de manera permanente se efectúan proyecciones de flujo de caja, análisis de la situación financiera, del entorno económico y del mercado de la deuda, de manera que, en caso de ser necesario, contratar nuevos créditos o reestructurar los existentes a plazos coherentes con la generación de flujos.

La deuda bancaria bruta consolidada al 31 de marzo de 2024 ascendía en capitales a US\$ 268,5 millones, de la cual US\$ 35 millones es de largo plazo, con un plazo promedio de pago de 1,6 años, en tanto que en el corto plazo se tenía deuda de hasta un año por US\$ 237,5 millones. Por otra parte, se mantenía un saldo de caja consolidado de US\$ 90,7 millones. Así, la deuda financiera neta era de US\$ 177,8 millones.

h. Riesgo sobre bienes físicos y de interrupción del negocio

Por la naturaleza de la actividad que desarrollan la filial Corpesca y la asociada Orizon tanto en el mar, como en una zona geográfica de riesgo sísmico, se mantienen seguros integrales que cubren a la flota de barcos pesqueros, las plantas, edificios, maquinarias, existencias, y sus operaciones. También existen coberturas de seguros sobre cascos aéreos, accidentes personales, exportaciones, importaciones y transporte, entre otros. Respecto del riesgo de interrupción del negocio, existen coberturas adecuadas para la mayoría de las situaciones de riesgo.

En la Nota de Gestión de Riesgos de los Estados Financieros Consolidados se incluye mayor detalle sobre esta materia.

i. Aspectos laborales, ambientales, sociales y de derechos humanos

La Sociedad adhiere a los objetivos de cuidado y respeto al medioambiente, de desarrollo e integración social, y de respeto a los derechos de las personas. Para ello planifica y ejecuta diferentes iniciativas que propenden a su cumplimiento en el ámbito de su quehacer.

La Empresa promueve la dignidad de las personas, rechazando actitudes discriminatorias basadas en aspectos raciales, religión, sexo, edad, orientación sexual, nacionalidad, descendencia, estado civil, discapacidad, etc., tanto respecto de sus colaboradores, como de postulantes a nuevos puestos de trabajo. La no discriminación arbitraria es parte de los procesos de reclutamiento y contratación, así como de la definición de términos y condiciones de empleo, (tales como tareas a realizar, capacitación, remuneración, beneficios, promoción, transferencia y disciplina interna). Especial rechazo merecen las conductas de acoso sexual, así como la presión indebida ejercida en contra de la persona afectada para silenciar tales conductas. Asimismo, la empresa ejecuta en su quehacer su inserción en las comunidades que en su entorno social participan.

Especial importancia se le asigna a la educación y prevención en relación con los riesgos de accidentes laborales, existiendo políticas y planes de acción específicos sobre el particular.

Por su parte, la preocupación por el medio ambiente en que su actividad se desenvuelve es prioritaria, no solo manteniendo el debido cuidado por su preservación, sino que a través de ser conscientes de nuestro rol e incidencia en lo relativo al cambio climático, con iniciativas como mediación de su huella de carbono, proyectando escalar sus acciones en este ámbito, y siendo conscientes del impacto en nuestra actividad de este fenómeno, tanto en sus efectos directos, como los efectos derivados que en la transición puedan emanar de la políticas de ajuste que globalmente se adopten.