



INVERSIONES NUTRAVALOR S.A. Y FILIALES

Análisis Razonado de los Estados Financieros Consolidados

Para los ejercicios terminados al 30 de junio de 2023 y 2022.

INDICE

Análisis Razonado de los resultados originados en:

1. Estado de Situación Financiera.....	3.-
2. Estado de Resultados por Función	4.-
3. Estado de Flujo de Efectivo	7.-
4. Valores Económicos y de Libros de Activos	7.-
5. Situación Operacional y de Mercado	7.-
6. Gestión de Riesgos	9.-

**INVERSIONES NUTRAVALOR S.A.
ANÁLISIS RAZONADO DE LOS ESTADOS FINANCIEROS CONSOLIDADOS**

Al 30 de junio de 2023

(Valores en MUS\$ - Miles de dólares estadounidenses)

1 – ESTADO DE SITUACIÓN FINANCIERA

La distribución de activos y pasivos que presenta la empresa es la siguiente:

BALANCE	jun 2023	dic 2022	Diferencia	variación
	MUS\$	MUS\$	MUS\$	%
ACTIVOS				
Activo corriente	378.552	447.333	-68.781	-15,4%
Propiedades, plantas y equipos	208.760	210.416	-1.656	-0,8%
Otros activos no corrientes	235.231	187.061	48.170	25,8%
Total activos	822.543	844.810	-22.267	-2,6%
PASIVOS				
Pasivo corriente	331.695	319.510	12.185	3,8%
Pasivo no corriente	55.880	99.594	-43.714	-43,9%
Total pasivo exigible	387.575	419.104	-31.529	-7,5%
Patrimonio neto controladora	243.035	248.346	-5.311	-2,1%
Participaciones no controladoras	191.933	177.360	14.573	8,2%
Total patrimonio	434.968	425.706	9.262	2,2%
Total pasivos y patrimonio	822.543	844.810	-22.267	-2,6%

Al 30 de junio de 2023 el Total de Activos Consolidados de la Empresa disminuyó en MUS\$ 22.267 en relación con el 31 de diciembre de 2022. Esta diferencia se explica principalmente por disminuciones Efectivo y equivalente al efectivo, Deudores comerciales y otras cuentas por cobrar corrientes e Inventarios, compensados en parte por aumentos en Otros activos financieros corrientes, Otros activos financieros no corrientes e Inversiones contabilizadas utilizando el método de la participación.

La disminución neta del del Efectivo y equivalentes al efectivo se debe principalmente al pago de dividendos efectuado por Nutravalor e Inversiones Caleta Vitor a sus accionistas, a una disminución en Deudores comerciales y otras cuentas por cobrar corrientes debido al pago de clientes en la filial Kabsa y a la disminución de Inventarios debido a la menor producción observada durante el primer semestre.

Lo anterior, compensado en parte por el aumento de capital suscrito por Nutravalor de MUS\$ 58.800 en Corpesca S.A. y en Orizon S.A., registrados en Inversiones contabilizadas usando el método de la participación y al aumento de Otros activos financieros no corrientes explicado por alza en las cuentas en participación a largo plazo de Caleta Bay en la Filial Kabsa.

El Pasivo Exigible está compuesto principalmente por Otros pasivos financieros corrientes y no corrientes, Cuentas por pagar comerciales y otras cuentas por pagar y Provisiones no corrientes por beneficios a empleados.

El aumento del Pasivo Corriente y la disminución del Pasivo no corriente obedece principalmente al hecho la Matriz contrató créditos por MUS\$ 60.000, destinados a aumento de capital en filiales y al traspaso del largo al corto plazo de crédito, toda vez que su vencimiento es dentro del plazo de un año.

El Patrimonio neto de la Controladora presentó un aumento de MUS\$ 9.262 en el período, explicado principalmente por el aumento de capital en filiales.

Indicadores de Estado de Situación Financiera

<u>Indicadores</u>	<u>Definición</u>	<u>jun 2023</u>	<u>dic 2022</u>	<u>Dif.</u>	<u>%Var.</u>
Liquidez:					
Liquidez corriente (veces)	Activo/Pasivo Corriente	1,14	1,40	-0,26	-18,5%
Razón ácida (veces)	(Activo Corriente-Inventarios)/Pasivo Corriente	0,80	0,90	-0,10	-10,6%
Endeudamiento:					
Razón de endeudamiento (veces)	Tot. Pasivo Exigible/Patrim Neto Controladora	1,59	1,69	-0,09	-5,5%
	Tot. Pasivo Exigible/Patrim Neto Total	0,89	0,98	-0,09	-9,5%
Deuda c/plazo sobre deuda total (%)	Pasivo Corriente/Tot. Pasivo Exigible	85,58	76,24	9,35	12,3%
Actividad:					
Rotación de Inventarios (veces por año)	Tot. Costo Vtas/Inventario prom. Pdtos. Terms.	3,30	3,18	0,12	3,8%
Permanencia de Inventarios (días)	360 / Rotación de Inventarios	117	114	3,00	2,6%

La disminución de la Liquidez corriente y la Razón ácida al 30 de junio de 2023 se explica por la disminución en Efectivo y equivalentes al efectivo, en Deudores comerciales y otras cuentas por cobrar corrientes y en Inventarios, por las razones explicadas precedentemente.

2 – ESTADO DE RESULTADOS POR FUNCIÓN

En el período comprendido entre el 1 de enero y el 30 de junio de 2023, la Empresa presentó un Resultado negativo atribuible a la Controladora de MUS\$ 5.753, compuesto por una Ganancia bruta de MUS\$ 24.860, Otros ingresos de actividades operacionales por MUS\$ 1.723, Costos de distribución de MUS\$ 3.404, Gastos de administración de MUS\$ 14.396, Otros gastos por función de MMUS\$ 12.056 y el resto de los Resultados e impuestos que originaron un valor negativo de MUS\$ 1.039.

El Resultado antes señalado se compara con el primer semestre de 2022 donde se registró una utilidad atribuible a la Controladora de MUS\$ 5.643, compuesto por una Ganancia bruta de MUS\$ 21.577, Otros ingresos de actividades operacionales por MUS\$ 1.808, Costos de distribución de MUS\$ 2.967, Gastos de administración de MUS\$ 13.888 y el resto de los Resultados e impuestos que originaron un valor negativo de MUS\$ 887.

Resultado de Giro Pesquero

Los Ingresos Operacionales de la filial Corpesca del primer semestre de año 2023 totalizaron MUS\$ 108.220, lo que representa un alza de 23% en relación con el mismo periodo de año 2022. Esta alza se explica por un mayor volumen de venta de harina y aceite de pescado de un 19%, acompañado de un incremento promedio en los precios facturados de harina de pescado del orden de un 5%, en tanto que los del aceite aumentaron en un 55%, pero con un bajo volumen de ventas.

En el segundo trimestre del año se ha observado una importante caída en la captura de anchoveta a raíz de la presencia del fenómeno de El Niño, anomalía ambiental que eleva la temperatura superficial del agua de mar y profundiza las aguas más frías, y cuyos efectos en la pesca son la dispersión y profundización de la anchoveta, todo lo cual no permite su captura tanto por la flota artesanal como industrial. Es así como en este primer semestre la pesca recibida y procesada por la filial Corpesca ha disminuido en un 52% en relación con igual periodo del año anterior. La producción de harina y aceite de pescado ha disminuido en similar porcentaje, lo que ha impactado negativamente en el costo de caja de producción, registrando este un incremento de un 27%, lo que se explica por la absorción del costo fijo en un menor volumen de producción. Este incremento en el costo unitario ha sido atenuado por un importante esfuerzo de reducción de costos, a través de la paralización de esfuerzo pesquero, racionalización de servicios y en general una revisión en detalle de nuestros procesos operacionales, con un enfoque de optimización de costos.

El EBITA al primer semestre del año 2023 alcanzó MUS\$ 12.395, superior en MUS\$ 1.334 al compararlo con el mismo periodo del año 2022. El Margen Neto total al primer semestre del año 2023 fue de MUS\$ 7.644 el que se compara positivamente con el margen neto positivo del mismo periodo del año anterior que alcanzó una utilidad de MUS\$ 4.149. Este resultado positivo se explica en parte importante por los mejores precios obtenidos asociados a buenos volúmenes de venta, sustentados estos en una significativa reducción de los stocks de harina y aceite de pescado.

Finalmente, al 30 de junio de 2023, a nivel de última línea y excluyendo los resultados asociados a empresas relacionadas, el resultado de la filial Corpesca S.A. en su giro pesquero registró una pérdida de MUS\$ 735, el que incluye MUS\$ 9.490 de depreciación.

Cabe agregar que este resultado negativo incluye los impuestos pesqueros devengados al 30 de junio de 2023, los que ascendieron a MUS\$ 2.955 además de gastos financieros por MUS\$ 2.913. Al 30 de junio de 2022, el resultado del giro pesquero fue una pérdida de MUS\$ 951, el que incluyó MUS\$ 10.163 de depreciación.

Resultado no pesquero

El resultado negativo atribuible a la controladora por parte de filial Caleta Vitor de MUS\$ 3.288, se explica principalmente por una disminución en las ventas consolidadas de la filial Kabsa S.A. en Chile y por el ajuste contable a "fair value" como consecuencia de una importante caída en el precio de la trucha, a lo que se añade un desempeño productivo del año 2022 por debajo de lo habitual para la asociada Caleta Bay.

Otros Resultados e Impuestos

Durante el primer semestre de 2023 los Otros Resultados e Impuestos totalizaron un resultado negativo de MUS\$ 30.613, que se compara con un resultado también negativo de MUS\$ 15.934 obtenido en el mismo periodo del año anterior, siendo su composición la siguiente:

	jun 2023	jun 2022	Diferencia	Variación
	MUS\$	MUS\$	MUS\$	%
Otros ingresos, por función	1.723	1.808	(85)	0,05
Costos de distribución	(3.403)	(2.967)	(436)	14,69%
Gastos de administración	(14.396)	(13.888)	(508)	3,66%
Otros gastos por función	(12.056)	(3.003)	(9.053)	-
Ingresos financieros	7.565	1.953	5.612	-
Costos financieros	(8.701)	(4.879)	(3.822)	78,34%
Participación en ganancias (pérdida) de asociadas	(3.514)	3.232	(6.746)	-
Diferencias de cambio	(1.411)	410	(1.821)	-
Gastos por impuestos a las ganancias	(732)	(2.015)	1.283	-63,67%
Resultados participación no controladoras (menos)	4.312	(2.642)	1.670	-63,21%
Ganancia procedente de operaciones discontinuadas		6.057	(6.057)	-
OTROS RESULTADOS E IMPUESTOS	(30.613)	(15.934)	(14.679)	-92,12%

Indicadores de Resultados

		jun 2023	jun 2022	Diferencia	% Variación
Ventas Valoradas (MUS\$)					
Harinas Proteicas	Información por Segmentos de negocios	203.780	193.025	10.755	5,6%
Aceites	Información por Segmentos de negocios	8.458	13.724	-5.266	-38,4%
Otros	Información por Segmentos de negocios	1.625	411	1.214	-
Ventas Físicas (Tons)					
Harinas Proteicas	Información por Segmentos de negocios	180.112	169.350	10.762	6,4%
Aceites	Información por Segmentos de negocios	1.948	4.926	-2.978	-60,5%
Costos Totales antes de Impuesto (MUS\$)					
Harinas Proteicas	Información por Segmentos de negocios	-204.330	-194.281	-10.049	5,2%
Aceites	Información por Segmentos de negocios	-4.040	-7.516	3.476	-46,2%
Otros		-15.615	-3.045	-12.570	-
Indicadores de Resultado					
EBITDA (MUS\$) (*)	(*)	4.783	13.478	-8.695	-
EBITDA / Costos Financieros (veces)	(*) / Costos Financieros	0,55	2,82	(2,27)	-
Indicadores de Rentabilidad					
Rentabilidad del Patrimonio Anualizada (%)	Gan(Per)Tot/(Patrim ejer act+patrim dic año ant)/2	-2.334	2.055	-4.389	-
Rentabilidad del Activo Anualizada (%)	Gan(Per)Tot/(Act ejer act+ Act dic año ant)/2	-1.207	0.979	-2.186	-
Resultado por Acción (US\$)	Gan(Per) Propietarios Controladora/Nº Acciones	-0,01803	0,01815	-0,036	-
Otros (MUS\$)					
Costos de Distribución	Estado Consolidado de Resultados por Función	(3.403)	(2.967)	(436)	14,7%
Gastos de Administración	Estado Consolidado de Resultados por Función	(14.396)	(13.888)	(508)	3,7%
Costos Financieros	Estado Consolidado de Resultados por Función	(8.701)	(4.879)	(3.822)	78,3%
Resultado de Coligadas	Estado Consolidado de Resultados por Función	(3.514)	3.232	(6.746)	-
Resultado del Periodo Atribuible al Controlador	Estado Consolidado de Resultados por Función	(5.753)	5.643	(11.396)	-
(*) EBITDA: Ganancia Bruta-Costo Distrib-gastos de administración+Deprec. en resultados+Amortiz. Intangibles+ Otros Ingresos - Otros Gastos.					

El nivel de pesca procesada en la filial Corpesca a junio 2023 fue inferior en un 52% respecto del mismo periodo de 2022 y la facturación de harina de pescado en el periodo fue superior a la del año anterior en un 34%. Por otra parte, se observó una disminución de un 11,8% en las ventas de la filial Kabsa.

3 – ESTADO DE FLUJO DE EFECTIVO

La composición de los flujos originados en el ejercicio es la siguiente:

	jun 2023	jun 2022
	<u>MUS\$</u>	<u>MUS\$</u>
Flujo de efectivo originado por:		
Actividades de operación	38.328	(29.826)
Actividades de inversión	(64.928)	(13.044)
Actividades de financiamiento	(627)	32.923
Incremento (Decremento) neto en efectivo y Equivalentes al efectivo, antes del efecto de los cambio en la tasa de cambio	(27.227)	(9.947)

El flujo operacional aumentó a junio de 2023 respecto del mismo periodo del año anterior, producto de un aumento en los cobros a clientes y a la disminución de pagos a proveedores debido a la baja en las compras.

El flujo de inversión disminuyó respecto del mismo periodo del año anterior, principalmente debido a pagos de aumentos de capital realizados en la filial Corpesca S.A. y en la asociada Orizon S.A.

El flujo por actividades de financiamiento, en tanto, presenta una disminución con respecto al año anterior, explicado fundamentalmente por el pago de dividendos.

4 – VALORES ECONÓMICOS Y DE LIBROS DE LOS ACTIVOS

Los activos se presentan en los Estados Financieros de acuerdo con Normas Internacionales de Contabilidad y a instrucciones impartidas por la Comisión para el Mercado Financiero, estimándose que no existen diferencias sustanciales entre su valor económico y el de libros.

5 – SITUACION OPERACIONAL Y DE MERCADO

Pesca y Producción

En el periodo acumulado del presente ejercicio, el desembarque pesquero extractivo total en las regiones de Arica y Parinacota, Tarapacá y Antofagasta alcanzó a 167 mil toneladas, representando una disminución de 161 mil toneladas respecto de igual período del año 2022.

En el mismo período, las plantas procesadoras de la filial Corpesca S.A. recibieron 133 mil toneladas de materia prima, cifra que se compara con 278 mil toneladas desembarcadas en igual período del año anterior.

Mercados y Ventas

El mercado de harina de pescado durante el segundo trimestre del año 2023 registró un incremento en los niveles de precio para los negocios cerrados durante este período de un 9% en dólares estadounidenses, al compararlos con el trimestre inmediatamente anterior. A su vez, este incremento en los precios fue acompañado por un volumen de negocios que supera en un 62% a la producción del periodo, situación explicada por una muy baja producción de harina de pescado, lo cual es el reflejo de la reducidas captura de anchoveta como consecuencia de la presencia del fenómeno de El Niño.

Durante el trimestre la filial Corpesca registró una facturación MUS\$ 38.669 de harina de pescado, lo que determina una facturación acumulada del año 2023 de MUS\$ 99.812, valor que se comparan positivamente con los MUS\$ 74.618 registrados en similar período del año anterior. Este aumento en la facturación es producto de un aumento en el volumen facturado de un 28%, además de un aumento en el precio de un 4,9%.

El mercado de harina de pescado termina el trimestre con precios al alza como consecuencia de la crisis de oferta mundial de este producto.

Por su parte el mercado de aceite de pescado continua con precios en niveles récord dada su escasez. Lamentablemente, nuestra producción ha estado muy baja debido a las reducidas capturas y al escaso contenido graso de la pesca recibida.

Es así como la filial Corpesca facturó durante el primer semestre del año 2023 MUS\$ 8.408 de aceite de pescado, monto inferior a los MUS\$ 13.567 facturados el año anterior en similar periodo, como consecuencia de un menor volumen facturado de un 60% pero con un incremento en el precio de un 55%.

La filial KABSA S.A. registró una venta consolidada de US\$ 105 millones, valor que se compara negativamente con los MUS\$ 119 millones registrados en el mismo periodo del año anterior. Esta disminución de alrededor de un 11,8% se explica por menores ventas físicas de la mezcla de productos comercializados, disminución que alcanza a un 21%. Los volúmenes transados de concentrado de soja y proteínas vegetales registran la mayor caída. Si bien el margen bruto en términos porcentuales es superior al del año anterior, la caída en las ventas valoradas determina una disminución en el margen bruto en dólares de un 5%.

En Alemania, la filial Koster Marine Proteins ha presentado resultados positivos en su actividad comercial de trading de harina y aceite de pescado, como también en la distribución de concentrado de soja en este primer semestre. De especial relevancia en la contribución a sus resultados ha sido la actividad de compra y venta de aceite de pescado, desarrollando un sólido conocimiento de este mercado, lo que es muy valorado por los clientes.

Por su parte la asociada Caleta Bay presentó resultados negativos durante el primer semestre, lo que se explica principalmente en el ajuste contable "fair value", consecuencia de una importante caída en el precio de la trucha arcoiris, a lo que se suma un desempeño productivo del año 2022 se registró una mayor mortalidad, además de un factor de conversión inferior al obtenido en los años anteriores, lo que se tradujo en mayores costos. Influyo también en el costo de engorda el significativo incremento en el precio del alimento, lo que se explica en el aza experimentada en los macro ingredientes que se utilizan en la producción del alimento. En todo caso, para la engorda del nuevo ciclo productivo de truchas ya en curso este año 2023, se espera una recuperación de los indicadores productivos claves, lo que debería generar un importante impacto positivo en los costos, aunque sus resultados financieros deberían materializarse durante el año 2024.

6 – GESTIÓN DE RIESGOS

a. Capturas pesqueras

Dada la naturaleza del negocio, la principal fuente de riesgo se encuentra en la presencia, abundancia y disponibilidad de especies pelágicas en las zonas de pesca de la filial Corpesca S.A. ubicadas en las regiones de Arica y Parinacota, Tarapacá y Antofagasta del norte de Chile, las que condicionan sus niveles de ingresos y costos. Estas fluctuaciones están determinadas por fenómenos y ciclos de la naturaleza, así como por medidas de administración de la autoridad, tales como vedas y fijaciones de cuotas máximas de captura por especie.

La Sociedad afronta estas variaciones en la disponibilidad relativa de materia prima utilizando en forma flexible su capacidad instalada, manteniendo en condición de operar la totalidad de su capacidad productiva.

b. Precio de harina, aceite de pescado y de otros orígenes

Otro importante factor de riesgo lo constituyen los precios de mercado de la harina, aceite de pescado, otras harinas proteicas y aceites de otros orígenes, los cuales están determinados principalmente por la relación entre la oferta y demanda mundial, factor sobre el cual la compañía no tiene control. También influyen de una manera importante en la formación de precios de estos productos, el comportamiento de los precios de los productos sustitutos en el mercado mundial, tales como proteínas vegetales y de otros animales, como también de los aceites vegetales.

Los precios de estos productos tienden a fluctuar en forma importante dentro de un mismo año, como también de año en año, situación que se replica en la harina y aceite de pescado.

c. Riesgo de tipo de cambio

Las harinas y aceites de pescado se transan fundamentalmente en dólares estadounidenses, por lo que prácticamente el 100% de los ingresos de la compañía matriz están indexados a esta moneda. Dado lo anterior, el financiamiento proveniente de instituciones financieras que en general mantiene la filial Corpesca S.A. está nominado en dólares, así como también el precio de parte de los insumos comprados. No obstante, lo anterior, la necesaria conversión a pesos chilenos de una parte importante de los retornos está expuesta a las variaciones de tipo de cambio, riesgo que en determinadas circunstancias es acotado con el uso de derivados financieros.

Aquellas ventas pactadas en moneda distinta al dólar norteamericano por lo general son convertidas a dicha moneda mediante el uso de contratos de venta forward que dolarizan tales ingresos. Lo anterior elimina el riesgo asociado a la volatilidad de esas monedas respecto del dólar norteamericano. Inversamente, por lo general aquellas compras de insumos en moneda distinta al dólar son convertidas a dicha moneda utilizando contratos de compra forward que dolarizan tales egresos. Finalmente, para proteger los flujos generados por inversiones permanentes en el exterior en moneda distinta al dólar, se generan coberturas con contrato de venta forward que dolarizan los correspondientes ingresos futuros.

d. Riesgo de precio de los combustibles y de la soya

La Sociedad está expuesta a las fluctuaciones en los precios de los combustibles, específicamente del diésel y el bunker oil. En determinadas ocasiones pueden usarse derivados para acotar estos riesgos, especialmente para el diésel por cuanto su consumo no necesariamente tiene como contrapartida la obtención de pesca.

e. Riesgo de crédito

La exposición del Grupo al riesgo de crédito es atribuible principalmente a las deudas comerciales por operaciones de venta a clientes nacionales y extranjeros, cuyos importes se reflejan en el Estado de Situación Financiera netos de provisiones. Una parte importante de las ventas se efectúan contra cartas de crédito emitidas por bancos de primera línea, en tanto que, no obstante, el buen historial de pagos que por años ha mostrado una parte importante del resto de los clientes, en el caso de la matriz existen seguros de crédito que cubren una parte significativa de las ventas efectuadas sin esta modalidad. En las filiales, las ventas al exterior a clientes de primera línea se efectúan normalmente al contado contra documentos.

Como consecuencia de lo anterior, no ha sido necesario constituir provisiones para riesgo de incobrabilidad.

El riesgo de crédito de los fondos líquidos e instrumentos financieros adquiridos es limitado al ser las contrapartes entidades financieras de primera línea con altas calificaciones crediticias.

f. Riesgo de tasa de interés

La Sociedad mantiene deuda financiera la que está expresada en dólares estadounidenses normalmente indexados a la tasa flotante líbor, la que está expuesta a las fluctuaciones de esta tasa, existiendo en el mercado instrumentos para asegurar niveles fijos de tasas de interés para plazos mayores.

g. Riesgo de liquidez

Es política de la Sociedad mantener una protección frente al riesgo de liquidez, basada en la mantención de disponibilidades de recursos líquidos, así como también en la disposición de suficientes líneas de crédito bancarias, pudiendo hacer frente a las necesidades de la operación de una manera adecuada.

Al respecto, de manera permanente se efectúan proyecciones de flujo de caja, análisis de la situación financiera, del entorno económico y del mercado de la deuda, de manera que, en caso de ser necesario, contratar nuevos créditos o reestructurar los existentes a plazos coherentes con la generación de flujos.

La deuda bancaria bruta asciende en capitales a MUS\$ 293.000, de la cual MUS\$ 35.000 es de largo plazo, con un plazo promedio de pago de 1,9 años, en tanto que en el corto plazo se tiene deuda de hasta un año por MUS\$ 258.000. El grupo mantiene en la caja MUS\$ 112.000. Así, la deuda financiera neta es de MUS\$ 181.000.

h. Riesgo sobre bienes físicos y de interrupción del negocio

Por la naturaleza de la actividad que desarrollan la filial Corpesca S.A. y la asociada Orizon S.A. tanto en el mar, como en una zona geográfica de riesgo sísmico, se mantienen seguros integrales que cubren a la flota de barcos pesqueros, las plantas, edificios, maquinarias, existencias, y sus operaciones. También existen coberturas de seguros sobre cascos aéreos, accidentes personales, exportaciones, importaciones y transporte, entre otros. Respecto del riesgo de interrupción del negocio, existen coberturas adecuadas para la mayoría de las situaciones de riesgo.

En la Nota de Gestión de Riesgos de los Estados Financieros Consolidados se incluye mayor detalle sobre esta materia.

i. Aspectos laborales, ambientales, sociales y de derechos humanos

La Sociedad adhiere a los objetivos de cuidado y respeto al medioambiente, de desarrollo e integración social, y de respeto a los derechos de las personas. Para ello planifica y ejecuta diferentes iniciativas que propenden a su cumplimiento en el ámbito de su quehacer.

La Empresa promueve la dignidad de las personas, rechazando actitudes discriminatorias basadas en aspectos raciales, religión, sexo, edad, orientación sexual, nacionalidad, descendencia, estado civil, discapacidad, etc., tanto respecto de sus colaboradores, como de postulantes a nuevos puestos de trabajo. La no discriminación arbitraria es parte de los procesos de reclutamiento y contratación, así como de la definición de términos y condiciones de empleo, (tales como tareas a realizar, capacitación, remuneración, beneficios, promoción, transferencia y disciplina interna). Especial rechazo merecen las conductas de acoso sexual, así como la presión indebida ejercida en contra de la persona afectada para silenciar tales conductas. Asimismo, la empresa ejecuta en su quehacer su inserción en las comunidades que en su entorno social participan.

Especial importancia se le asigna a la educación y prevención en relación con los riesgos de accidentes laborales, existiendo políticas y planes de acción específicos sobre el particular.

Por su parte, la preocupación por el medio ambiente en que su actividad se desenvuelve es prioritaria, no sólo manteniendo el debido cuidado por su preservación, sino que a través de ser conscientes de nuestro rol e incidencia en lo relativo al cambio climático, con iniciativas como mediación de su huella de carbono, proyectando escalar sus acciones en este ámbito, y siendo conscientes del impacto en nuestra actividad de este fenómeno, tanto en sus efectos directos, como los efectos derivados que en la transición puedan emanar de la políticas de ajuste que globalmente se adopten.