



# **INVERSIONES NUTRAVALOR S.A. Y FILIALES**

## **Análisis Razonado de los Estados Financieros Consolidados**

Para los ejercicios terminados al 31 de diciembre de 2023 y 2022.

## INDICE

---

### **Análisis Razonado de los resultados originados en:**

1. Estado de Situación Financiera.....	3.-
2. Estado de Resultados por Función .....	5.-
3. Estado de Flujo de Efectivo .....	8.-
4. Valores Económicos y de Libros de Activos .....	8.-
5. Situación Operacional y de Mercado .....	9.-
6. Gestión de Riesgos .....	11.-

---

**INVERSIONES NUTRAVALOR S.A.  
ANÁLISIS RAZONADO DE LOS ESTADOS FINANCIEROS CONSOLIDADOS**

Al 31 de diciembre de 2023  
(Valores en MUS\$ - Miles de dólares estadounidenses)

**1 – ESTADO DE SITUACIÓN FINANCIERA**

La distribución de activos y pasivos que presenta la empresa es la siguiente:

<b>BALANCE</b>	<b>dic 2023</b>	<b>dic 2022</b>	<b>Diferencia</b>	<b>Variación</b>
	<b><u>MUS\$</u></b>	<b><u>MUS\$</u></b>	<b><u>MUS\$</u></b>	<b><u>%</u></b>
<b>ACTIVOS</b>				
Activo corriente	308.282	447.333	(139.051)	-31,1%
Propiedades, plantas y equipos	203.699	210.416	(6.717)	-3,2%
Otros activos no corrientes	234.548	187.061	47.487	25,4%
<b>Total activos</b>	<b>746.529</b>	<b>844.810</b>	<b>(98.281)</b>	<b>-11,6%</b>
<b>PASIVOS</b>				
Pasivo corriente	274.860	319.510	(44.650)	-14,0%
Pasivo no corriente	52.720	99.594	(46.874)	-47,1%
<b>Total pasivo exigible</b>	<b>327.580</b>	<b>419.104</b>	<b>(91.524)</b>	<b>-21,8%</b>
Patrimonio neto controladora	231.802	248.346	(16.544)	-6,7%
Participaciones no controladoras	187.147	177.360	9.787	5,5%
<b>Total patrimonio</b>	<b>418.949</b>	<b>425.706</b>	<b>(6.757)</b>	<b>-1,6%</b>
<b>Total pasivos y patrimonio</b>	<b>746.529</b>	<b>844.810</b>	<b>(98.281)</b>	<b>-11,6%</b>

Al 31 de diciembre de 2023 el Total de Activos Consolidados de la Empresa disminuyó en MUS\$ 98.281 en relación con el 31 de diciembre de 2022. Esta diferencia se explica principalmente por disminuciones Efectivo y equivalente al efectivo, Deudores comerciales y otras cuentas por cobrar corrientes e Inventarios, compensados en parte por aumentos en Otros activos financieros no corrientes e Inversiones contabilizadas utilizando el método de la participación.

La disminución neta del del Efectivo y equivalentes al efectivo se debe principalmente al pago de dividendos efectuado por Nutravalor e Inversiones Caleta Vitor a sus accionistas, a una disminución en Deudores comerciales y otras cuentas por cobrar corrientes debido la disminución en las ventas, especialmente de Corpesca y al pago de clientes en la filial Kabsa. La disminución de Inventarios se debió a la menor producción observada durante el año.

Lo anterior, compensado en parte por el aumento de capital suscrito por Nutravalor de MUS\$ 58.800 en Corpesca S.A. y en Orizon S.A., registrados en Inversiones contabilizadas usando el método de la participación y al aumento de Otros activos financieros no corrientes explicado por alza en las cuentas en participación a largo plazo de Caleta Bay en la Filial Kabsa.

El Pasivo Exigible está compuesto principalmente por Otros pasivos financieros corrientes y no corrientes, Cuentas por pagar comerciales y otras cuentas por pagar y Provisiones no corrientes por beneficios a empleados.

La disminución del Pasivo Corriente y del Pasivo no corriente obedece principalmente al pago de deuda bancaria en filiales, compensada por el aumento de deuda en la matriz, junto con el traspaso del largo al corto plazo de créditos. Además, se registró una baja en las Cuentas por pagar comerciales y otras cuentas por pagar, debido a pagos a proveedores y a una disminución de la actividad.

El Patrimonio neto de la Controladora presentó una disminución de MUS\$ 16.544, explicado principalmente por la pérdida del ejercicio.

### **Indicadores de Estado de Situación Financiera**

<b><u>Indicadores</u></b>	<b><u>Definición</u></b>	<b><u>dic 2023</u></b>	<b><u>dic 2022</u></b>	<b><u>Dif.</u></b>	<b><u>%Var.</u></b>
<b>Liquidez:</b>					
Liquidez corriente (veces)	Activo/Pasivo Corriente	1,12	1,40	(0,28)	-19,9%
Razón ácida (veces)	(Activo Corriente-Inventarios)/Pasivo Corriente	0,74	0,90	(0,16)	-17,6%
<b>Endeudamiento:</b>					
Razón de endeudamiento (veces)	Tot. Pasivo Exigible/Patrim Neto Controladora	1,41	1,69	(0,27)	-16,3%
	Tot. Pasivo Exigible/Patrim Neto Total	0,78	0,98	(0,20)	-20,6%
Deuda c/plazo sobre deuda total (%)	Pasivo Corriente/Tot. Pasivo Exigible	83,91	76,24	7,67	10,1%
<b>Actividad:</b>					
Rotación de Inventarios (veces por año)	Tot. Costo Vtas/Inventario prom. Pdtos. Terms.	3,31	3,17	0,14	4,4%
Permanencia de Inventarios (días)	360 / Rotación de Inventarios	112,00	114,00	(2,00)	-1,8%

La disminución de la Liquidez corriente y la Razón ácida al 31 de diciembre de 2023 se explica por la disminución en Efectivo y equivalentes al efectivo, en Deudores comerciales y otras cuentas por cobrar corrientes e Inventarios, por las razones señaladas anteriormente.

## **2 – ESTADO DE RESULTADOS POR FUNCIÓN**

En el período comprendido entre el 1 de enero y el 31 de diciembre de 2023, la Empresa presentó un Resultado negativo atribuible a la Controladora de MUS\$ 15.654, compuesto por una Ganancia bruta de MUS\$ 37.455, Otros ingresos de actividades operacionales por MUS\$ 3.210, Costos de distribución de MUS\$ 4.864, Gastos de administración de MUS\$ 28.360, Otros gastos por función de MMUS\$ 21.132 y el resto de los Resultados e impuestos que originaron un valor negativo de MUS\$ 1.963.

El Resultado antes señalado se compara con el año 2022 donde se registró una utilidad atribuible a la Controladora de MUS\$ 39.945, compuesto por una Ganancia bruta de MUS\$ 57.148, Otros ingresos de actividades operacionales por MUS\$ 58.779, Costos de distribución de MUS\$ 6.568, Gastos de administración de MUS\$ 29.252, Otros gastos por función de MUS\$ 5.972 y el resto de los Resultados e impuestos que originaron un valor negativo de MUS\$ 34.190

### **Resultado de Giro Pesquero**

Los Ingresos Operacionales de la filial Corpesca durante el año 2023 totalizaron MUS\$ 153.405, lo que representa una disminución de 26% en relación con el año 2022. Esta disminución se explica por un menor volumen de venta de harina y aceite de pescado de un 31%, acompañado de un incremento promedio en los precios facturados de harina de pescado del orden de un 7%, en tanto que los del aceite aumentaron en un 51%, pero con un bajo volumen de ventas. La disminución en los volúmenes de venta, tanto de harina como aceite de pescado se explican totalmente en una significativa caída en la producción.

En efecto, durante el año 2023 se registró una fuerte disminución en la captura de anchoveta a raíz de la presencia del fenómeno de El Niño, anomalía ambiental que eleva la temperatura superficial del agua de mar y profundiza las aguas más frías, y cuyos efectos en la pesca son la dispersión y profundización de la anchoveta, todo lo cual no permite su captura tanto por la flota artesanal como industrial. Es así como el año 2023 la pesca recibida y procesada en Corpesca disminuyó en un 57% al compararla con el año anterior.

El EBITDA a diciembre de 2023 alcanzó MUS\$ 11.281, inferior en MUS\$ 21.337 al compararlo con el mismo periodo del año 2022. El Margen Neto total (ingresos – costos y gastos directos) a diciembre del año 2023 fue de MUS\$ 3.438 el que se compara con el margen neto del mismo periodo del año anterior que alcanzó un valor de MUS\$ 17.875. El menor margen respecto del año anterior se explica en parte importante por mayores costos unitarios como consecuencia del reducido volumen de pesca procesada, situación que no permite absorber los costos fijos determinados por la mayor capacidad de producción de la Compañía. Esto es parcialmente compensado con mejores precios de venta y también con volúmenes de venta sustentados en una significativa reducción de los stocks de harina de pescado.

El resultado negativo de la filial Corpesca alcanzó la suma de MUS\$ 12.836, el que incluye impuestos pesqueros por MUS\$ 6.152, depreciación por MUS\$ 16.617, y pérdida contable de MUS\$ 6.818 por dación en pago de crédito en compra de acciones de asociada Golden Omega.

### **Resultado no pesquero**

La filial Caleta Vitor presenta un resultado negativo atribuible a la controladora de US\$ 7.592 que se compara negativamente con la utilidad obtenida el año anterior de MUS\$ 65.096, se explica principalmente por las pérdidas generadas por la empresa asociada Caleta Bay, compensada por la utilidad generada por las filiales MPH y Corpesca do Brasil.

## Otros Resultados e Impuestos

Durante el ejercicio 2023 los Otros Resultados e Impuestos totalizaron un resultado negativo de MUS\$ 53.109, que se compara con un resultado también negativo de MUS\$ 17.203 obtenido en el mismo período del año anterior, siendo su composición la siguiente:

	<b>dic 2023</b>	<b>dic 2022</b>	<b>Diferencia</b>	<b>Variación</b>
	<b>MUS\$</b>	<b>MUS\$</b>	<b>MUS\$</b>	<b>%</b>
Otros ingresos, por función (*)	3.210	58.779	(55.569)	-94,54%
Costos de distribución	(4.864)	(6.568)	1.704	-25,94%
Gastos de administración	(28.360)	(29.252)	892	-3,05%
Otros gastos por función (**)	(21.132)	(5.972)	(15.160)	-
Ingresos financieros	15.356	9.724	5.632	57,92%
Costos financieros	(17.288)	(11.545)	(5.743)	49,74%
Participación en ganancias (pérdida) de asociadas (***)	(6.663)	6.746	(13.409)	-
Diferencias de cambio	(2.367)	(419)	(1.948)	-
Gastos por impuestos a las ganancias (****)	702	(19.319)	20.021	-103,63%
Resultados participación no controladoras (menos)	8.297	(27.131)	35.428	-
Ganancia procedente de operaciones discontinuadas		7.754	(7.754)	-
<b>OTROS RESULTADOS E IMPUESTOS</b>	<b>(53.109)</b>	<b>(17.203)</b>	<b>(35.906)</b>	<b>-208,72%</b>

(\*) A diciembre 2022 incluye MUS\$ 52.069 por venta de la participación en FASA por parte de la filial Corpesca do Brasil.

(\*\*) A diciembre 2023 se incluye MUS\$ 6.818 por pérdida contable por dación en pago de crédito en pago de acciones de la asociada Golden Omega.

(\*\*\*) A diciembre 2023 incluye el efecto neto de la pérdida de MUS\$13.047 en la asociada Caleta Bay Spa.

(\*\*\*\*) A diciembre 2022 incluye MUS\$ (12.014) correspondientes a gastos por impuestos por venta de la participación en FASA por parte de Corpesca do Brasil.

### Indicadores de Resultados

		<u>dic 2023</u>	<u>dic 2022</u>	<u>Dif.</u>	<u>% Var.</u>
<b><u>Ventas Valoradas (MUS\$)</u></b>					
Harinas Proteicas	Información por Segmentos de negocios	353.304	457.058	(103.754)	-22,7%
Aceites	Información por Segmentos de negocios	23.589	28.442	(4.853)	-17,1%
Otros	Información por Segmentos de negocios	3.337	3.371	(34)	-1,0%
<b><u>Ventas Físicas (Tons)</u></b>					
Harinas Proteicas	Información por Segmentos de negocios	294.376	376.665	(82.289)	-21,8%
Aceites	Información por Segmentos de negocios	4.890	11.419	(6.529)	-57,2%
<b><u>Costos Totales antes de Impuesto (MUS\$)</u></b>					
Harinas Proteicas	Información por Segmentos de negocios	(366.526)	(444.771)	78.245	-17,6%
Aceites	Información por Segmentos de negocios	(14.685)	(13.702)	(983)	7,2%
Otros		(20.307)	49.359	(69.666)	-
<b><u>Indicadores de Resultado</u></b>					
EBITDA (MUS\$) (*)	(*)	2.099	93.329	(91.230)	-
EBITDA / Costos Financieros (veces)	(*) / Costos Financieros	0,12	8,08	(7,96)	-
<b><u>Indicadores de Rentabilidad</u></b>					
Rentabilidad del Patrimonio Anualizada (%)	Gan(Per)Tot/(Patrim ejer act+patrim dic año ant)/2	(5,67)	18,31	(23,98)	-
Rentabilidad del Activo Anualizada (%)	Gan(Per)Tot/(Act ejer act+ Act dic año ant)/2	(3,01)	8,14	(11,15)	-
Resultado por Acción (US\$)	Gan(Per) Propietarios Controladora/Nº Acciones	(0,050349)	0,128479	(0,178828)	-
<b><u>Otros (MUS\$)</u></b>					
Costos de Distribución	Estado Consolidado de Resultados por Función	(4.864)	(6.568)	1.704	-25,9%
Gastos de Administración	Estado Consolidado de Resultados por Función	(28.360)	(29.252)	892	-3,0%
Costos Financieros	Estado Consolidado de Resultados por Función	(17.288)	(11.545)	(5.743)	49,7%
Resultado de Coligadas	Estado Consolidado de Resultados por Función	(6.663)	6.746	(13.409)	-
Resultado del Período Atribuible al Controlador	Estado Consolidado de Resultados por Función	(15.654)	39.945	(55.599)	-

(\*) EBITDA: Ganancia Bruta-Costo Distrib-gastos de administración+Deprec. en resultados+Amortiz. Intangibles+ Otros Ingresos - Otros Gastos.

El nivel de pesca procesada en la filial Corpesca durante 2023 fue inferior en un 57% respecto del 2022 y la facturación de harina de pescado fue inferior a la del año anterior en un 23%.

La filial Kabsa presentó una disminución de un 20% en las ventas en dólares, así como también en las ventas físicas de la mezcla de productos comercializados, por otra parte, la filial Koster Marine Proteins presentó un menor volumen transado de harina de pescado.

### **3 – ESTADO DE FLUJO DE EFECTIVO**

La composición de los flujos originados en el ejercicio es la siguiente:

<b>Flujo de efectivo originado por:</b>	<b>dic 2023</b>	<b>dic 2022</b>
	<b><u>MUS\$</u></b>	<b><u>MUS\$</u></b>
Actividades de operación	52.585	20.626
Actividades de inversión	(61.152)	134.173
Actividades de financiamiento	(39.599)	(55.301)
<b>Incremento (Decremento) neto en efectivo y Equivalentes al efectivo, antes del efecto de los cambios en la tasa de cambio</b>	<b>(48.166)</b>	<b>99.498</b>

El flujo operacional aumentó respecto del año anterior debido a la disminución de pagos a proveedores, como consecuencia de la baja en las compras y por la disminución de pago de impuestos a las ganancias realizados el año anterior en la filial Corpesca do Brasil

El flujo de inversión disminuyó respecto del mismo periodo del año anterior, principalmente debido a pagos de aumentos de capital realizado a la filial Corpesca S.A. y a la asociada Orizon S.A y al menor flujo de efectivo procedente de la venta de la inversión en FASA a través de la filial Corpesca do Brasil registrada el año anterior.

El flujo por actividades de financiamiento, en tanto, presenta un aumento con respecto al año anterior, explicado fundamentalmente por los aumentos de capital, neto de los dividendos pagados por Nutravalor y la filial Caleta Vitor a sus controladores.

### **4 – VALORES ECONÓMICOS Y DE LIBROS DE LOS ACTIVOS**

Los activos se presentan en los Estados Financieros de acuerdo con Normas Internacionales de Contabilidad y a instrucciones impartidas por la Comisión para el Mercado Financiero, estimándose que no existen diferencias sustanciales entre su valor económico y el de libros.

## **5 – SITUACION OPERACIONAL Y DE MERCADO**

### **Pesca y Producción**

En el periodo acumulado del presente ejercicio, el desembarque pesquero extractivo total en las regiones de Arica y Parinacota, Tarapacá y Antofagasta alcanzó a 260 mil toneladas, representando una disminución de 341 mil toneladas respecto del año 2022.

En el mismo período, las plantas procesadoras de la filial Corpesca S.A. recibieron 213 mil toneladas de materia prima, cifra que se compara con 500 mil toneladas desembarcadas durante el año anterior.

### **Mercados y Ventas**

El mercado de harina de pescado durante el cuarto trimestre del año 2023 al compararlo con el trimestre inmediatamente anterior registró una disminución en los niveles de precio para los negocios cerrados de un 14% en dólares estadounidenses. A su vez, el volumen de negocios cerrados durante el cuarto trimestre del año 2023 es un 272% superior al registrado en el tercer trimestre, lo cual se explica en el volumen producido de harina de pescado durante este último trimestre, lo que permitió disponer de producto para su venta.

Durante el último trimestre la filial Corpesca registró una facturación de harina de pescado por MUS\$ 12.669, lo que determina una facturación acumulada del año 2023 de MUS\$ 137.753, valor que se compara negativamente con los MUS\$ 178.928 registrados en similar período del año anterior. Dicha disminución en la facturación es la consecuencia de una disminución en el volumen facturado de un 28%, lo que se compensa parcialmente con un aumento en el precio de facturación por un 6,9%.

El mercado de harina de pescado termina el trimestre el año con precios firmes en niveles por sobre los históricos, como consecuencia de la crisis de oferta mundial de este producto. El mercado debería corregir sus precios a la baja, en el evento que Perú, principal productor del mundo normalice sus capturas de anchoveta y con esto su producción y oferta de harina de pescado.

Por su parte el mercado de aceite de pescado continua con precios en niveles récord dada su escasez mundial. Lamentablemente, nuestra producción ha estado muy baja como consecuencia de las reducidas capturas lo que se suma al bajo contenido graso de la pesca recibida.

Es así como la filial Corpesca facturó durante el año 2023 MUS\$ 15.652 de aceite de pescado, monto inferior a los MUS\$ 27.777 facturados el año anterior en similar periodo, como consecuencia de un menor volumen facturado de un 63% pero con un incremento en el precio de un 51%.

La filial KABSA S.A. registró una venta consolidada de US\$ 225 millones, valor que se compara negativamente con los MUS\$ 281 millones registrados en el mismo periodo del año anterior. Esta disminución de alrededor de un 20% se explica principalmente por un 20% de menores ventas físicas de la mezcla de productos comercializados. Los volúmenes transados de harina de proteínas vegetales registran la mayor caída, aunque también disminuye en forma significativa el volumen transado a proteínas aviares y animales. A pesar de esta disminución en los volúmenes transados, los resultados de esta línea de negocio de la filial KABSA se mantienen en un nivel, mostrando un resultado positivo antes de impuestos cercano a los US\$10 millones, pero esto no fue suficiente para compensar los negativos resultados de la Asociación por cuentas en participación con Caleta Bay

en la actividad de crianza y comercialización de truchas arcoíris, además del reconocimiento de pérdidas de su empresa filial Melifeed.

En Alemania, la filial Koster Marine Proteins continúa obteniendo resultados positivos en su actividad comercial de trading de harina y aceite de pescado, como también en la distribución de concentrado de soja. Si bien el resultado para el año 2023 disminuye en un 38% al compararlo con el obtenido el año anterior, el EBITDA alcanzó a los EURO 11,9 millones. La caída en el resultado se explica principalmente por un menor volumen comercializado de harina de pescado, asociado también a menores márgenes. De especial relevancia en la contribución a sus resultados ha sido la actividad de compra y venta de aceite de pescado, línea de negocios que hoy explica una parte importante de los buenos resultados de la Compañía.

Por su parte Caleta Bay presentó resultados negativos, lo que explica principalmente en el ajuste contable por “fair value”, consecuencia de una importante caída en el precio de la trucha arcoíris, a lo que se suma un desempeño productivo del año 2022 por debajo de lo habitual para la compañía. Es así como durante el año 2022 se registró una mayor mortalidad, además de un factor de conversión inferior al obtenido en los años anteriores, lo que se tradujo en mayores costos. Influyó también en el costo de engorda el significativo incremento en el precio del alimento, lo que se explica en el aza experimentada en los macro ingredientes que se utilizan en la producción del alimento. En todo caso, para la engorda del nuevo ciclo productivo de truchas que comenzó el año 2023, se constata una importante recuperación de los indicadores productivos claves, lo que debería generar un importante impacto positivo en los costos. Pero en definitiva los resultados futuros serán determinados principalmente por la evolución del mercado de trucha arcoíris, el cual se encuentra con niveles de precios bajos y con Japón, su principal mercado con su moneda local muy depreciada.

## **6 – GESTIÓN DE RIESGOS**

### **a. Capturas pesqueras**

Dada la naturaleza del negocio, la principal fuente de riesgo se encuentra en la presencia, abundancia y disponibilidad de especies pelágicas en las zonas de pesca de la filial Corpesca ubicadas en las regiones de Arica y Parinacota, Tarapacá y Antofagasta del norte de Chile, las que condicionan sus niveles de ingresos y costos. Estas fluctuaciones están determinadas por fenómenos y ciclos de la naturaleza, así como por medidas de administración de la autoridad, tales como vedas y fijaciones de cuotas máximas de captura por especie.

La Sociedad afronta estas variaciones en la disponibilidad relativa de materia prima utilizando en forma flexible su capacidad instalada, manteniendo en condición de operar la totalidad de su capacidad productiva.

### **b. Precio de harina, aceite de pescado y de otros orígenes**

Otro importante factor de riesgo lo constituyen los precios de mercado de la harina, aceite de pescado, otras harinas proteicas y aceites de otros orígenes, los cuales están determinados principalmente por la relación entre la oferta y demanda mundial, factor sobre el cual la Compañía no tiene control. También influyen de una manera importante en la formación de precios de estos productos, el comportamiento de los precios de los productos sustitutos en el mercado mundial, tales como proteínas vegetales y de otros animales, como también de los aceites vegetales.

Los precios de estos productos tienden a fluctuar en forma importante dentro de un mismo año, como también de año en año, situación que se replica en la harina y aceite de pescado.

### **c. Riesgo de tipo de cambio**

Las harinas y aceites de pescado se transan fundamentalmente en dólares estadounidenses, por lo que prácticamente el 100% de los ingresos de Inversiones Nutravalor están indexados a esta moneda. Dado lo anterior, el financiamiento proveniente de instituciones financieras que en general mantiene la filial Corpesca está nominado en dólares, así como también el precio de parte de los insumos comprados. No obstante, lo anterior, la necesaria conversión a pesos chilenos de una parte importante de los retornos está expuesta a las variaciones de tipo de cambio, riesgo que en determinadas circunstancias es acotado con el uso de derivados financieros.

Aquellas ventas pactadas en moneda distinta al dólar norteamericano por lo general son convertidas a dicha moneda mediante el uso de contratos de venta forward que dolarizan tales ingresos. Lo anterior elimina el riesgo asociado a la volatilidad de esas monedas respecto del dólar norteamericano. Inversamente, por lo general aquellas compras de insumos en moneda distinta al dólar son convertidas a dicha moneda utilizando contratos de compra forward que dolarizan tales egresos. Finalmente, para proteger los flujos generados por inversiones permanentes en el exterior en moneda distinta al dólar, se generan coberturas con contrato de venta forward que dolarizan los correspondientes ingresos futuros.

#### **d. Riesgo de precio de los combustibles**

La Sociedad está expuesta a las fluctuaciones en los precios de los combustibles, específicamente del diésel y el bunker oil. En determinadas ocasiones pueden usarse derivados para acotar estos riesgos, especialmente para el diésel por cuanto su consumo no necesariamente tiene como contrapartida la obtención de pesca.

#### **e. Riesgo de crédito**

La exposición del Grupo al riesgo de crédito es atribuible principalmente a las deudas comerciales por operaciones de venta a clientes nacionales y extranjeros, cuyos importes se reflejan en el Estado de Situación Financiera netos de provisiones. Una parte importante de las ventas se efectúan contra cartas de crédito emitidas por bancos de primera línea, en tanto que, no obstante, el buen historial de pagos que por años ha mostrado una parte importante del resto de los clientes, en el caso de Inversiones Nutravalor existen seguros de crédito que cubren una parte significativa de las ventas efectuadas sin esta modalidad. En las filiales, las ventas al exterior a clientes de primera línea se efectúan normalmente al contado contra documentos.

Como consecuencia de lo anterior, no ha sido necesario constituir provisiones para riesgo de incobrabilidad.

El riesgo de crédito de los fondos líquidos e instrumentos financieros adquiridos es limitado al ser las contrapartes entidades financieras de primera línea con altas calificaciones crediticias.

#### **f. Riesgo de tasa de interés**

La Sociedad mantiene deuda financiera la que está expresada en dólares estadounidenses normalmente indexados a la tasa flotante líbor, la que está expuesta a las fluctuaciones de esta tasa, existiendo en el mercado instrumentos para asegurar niveles fijos de tasas de interés para plazos mayores.

#### **g. Riesgo de liquidez**

Es política de la Sociedad mantener una protección frente al riesgo de liquidez, basada en la mantención de disponibilidades de recursos líquidos, así como también en la disposición de suficientes líneas de crédito bancarias, pudiendo hacer frente a las necesidades de la operación de una manera adecuada.

Al respecto, de manera permanente se efectúan proyecciones de flujo de caja, análisis de la situación financiera, del entorno económico y del mercado de la deuda, de manera que, en caso de ser necesario, contratar nuevos créditos o reestructurar los existentes a plazos coherentes con la generación de flujos.

La deuda bancaria bruta consolidada al 31 de diciembre de 2023 ascendía en capitales a US\$ 255,7 millones, de la cual US\$ 35 millones es de largo plazo, con un plazo promedio de pago de 1,4 años, en tanto que en el corto plazo se tenía deuda de hasta un año por US\$ 220,7 millones. Por otra parte, se mantenía un saldo de caja consolidado de US\$ 91,3 millones. Así, la deuda financiera neta era de US\$ 164,4 millones, de la cual se puede considerar que US\$ 129,4 es rotativa de corto plazo.

#### **h. Riesgo sobre bienes físicos y de interrupción del negocio**

Por la naturaleza de la actividad que desarrollan la filial Corpesca y la asociada Orizon tanto en el mar, como en una zona geográfica de riesgo sísmico, se mantienen seguros integrales que cubren a la flota de barcos pesqueros, las plantas, edificios, maquinarias, existencias, y sus operaciones. También existen coberturas de seguros sobre cascos aéreos, accidentes personales, exportaciones, importaciones y transporte, entre otros. Respecto del riesgo de interrupción del negocio, existen coberturas adecuadas para la mayoría de las situaciones de riesgo.

En la Nota de Gestión de Riesgos de los Estados Financieros Consolidados se incluye mayor detalle sobre esta materia.

#### **i. Aspectos laborales, ambientales, sociales y de derechos humanos**

La Sociedad adhiere a los objetivos de cuidado y respeto al medioambiente, de desarrollo e integración social, y de respeto a los derechos de las personas. Para ello planifica y ejecuta diferentes iniciativas que propenden a su cumplimiento en el ámbito de su quehacer.

La Empresa promueve la dignidad de las personas, rechazando actitudes discriminatorias basadas en aspectos raciales, religión, sexo, edad, orientación sexual, nacionalidad, descendencia, estado civil, discapacidad, etc., tanto respecto de sus colaboradores, como de postulantes a nuevos puestos de trabajo. La no discriminación arbitraria es parte de los procesos de reclutamiento y contratación, así como de la definición de términos y condiciones de empleo, (tales como tareas a realizar, capacitación, remuneración, beneficios, promoción, transferencia y disciplina interna). Especial rechazo merecen las conductas de acoso sexual, así como la presión indebida ejercida en contra de la persona afectada para silenciar tales conductas. Asimismo, la empresa ejecuta en su quehacer su inserción en las comunidades que en su entorno social participan.

Especial importancia se le asigna a la educación y prevención en relación con los riesgos de accidentes laborales, existiendo políticas y planes de acción específicos sobre el particular.

Por su parte, la preocupación por el medio ambiente en que su actividad se desenvuelve es prioritaria, no solo manteniendo el debido cuidado por su preservación, sino que a través de ser conscientes de nuestro rol e incidencia en lo relativo al cambio climático, con iniciativas como mediación de su huella de carbono, proyectando escalar sus acciones en este ámbito, y siendo conscientes del impacto en nuestra actividad de este fenómeno, tanto en sus efectos directos, como los efectos derivados que en la transición puedan emanar de la políticas de ajuste que globalmente se adopten.