



INVERSIONES NUTRAVALOR S.A. Y FILIALES

Análisis Razonado de los Estados Financieros Consolidados

Para los ejercicios terminados al 30 de septiembre de 2023 y 2022.

INDICE

Análisis Razonado de los resultados originados en:

1. Estado de Situación Financiera.....	3.-
2. Estado de Resultados por Función	5.-
3. Estado de Flujo de Efectivo	8.-
4. Valores Económicos y de Libros de Activos	8.-
5. Situación Operacional y de Mercado	9.-
6. Gestión de Riesgos	10.-

**INVERSIONES NUTRAVALOR S.A.
ANÁLISIS RAZONADO DE LOS ESTADOS FINANCIEROS CONSOLIDADOS**

Al 30 de septiembre de 2023

(Valores en MUS\$ - Miles de dólares estadounidenses)

1 – ESTADO DE SITUACIÓN FINANCIERA

La distribución de activos y pasivos que presenta la empresa es la siguiente:

BALANCE	sep 2023	dic 2022	Diferencia	Variación
	<u>MUS\$</u>	<u>MUS\$</u>	<u>MUS\$</u>	<u>%</u>
ACTIVOS				
Activo corriente	318.626	447.333	(128.707)	-28,8%
Propiedades, plantas y equipos	206.464	210.416	(3.952)	-1,9%
Otros activos no corrientes	232.326	187.061	45.265	24,2%
Total activos	757.416	844.810	(87.394)	-10,3%
PASIVOS				
Pasivo corriente	276.962	319.510	(42.548)	-13,3%
Pasivo no corriente	51.663	99.594	(47.931)	-48,1%
Total pasivo exigible	328.625	419.104	(90.479)	-21,6%
Patrimonio neto controladora	238.815	248.346	(9.531)	-3,8%
Participaciones no controladoras	189.976	177.360	12.616	7,1%
Total patrimonio	428.791	425.706	3.085	0,7%
Total pasivos y patrimonio	757.416	844.810	(87.394)	-10,3%

Al 30 de septiembre de 2023 el Total de Activos Consolidados de la Empresa disminuyó en MUS\$ 87.394 en relación con el 31 de diciembre de 2022. Esta diferencia se explica principalmente por disminuciones Efectivo y equivalente al efectivo, Deudores comerciales y otras cuentas por cobrar corrientes e Inventarios, compensados en parte por aumentos en Otros activos financieros corrientes, Otros activos financieros no corrientes e Inversiones contabilizadas utilizando el método de la participación.

La disminución neta del del Efectivo y equivalentes al efectivo se debe principalmente al pago de dividendos efectuado por Inversiones Nutravalor e Inversiones Caleta Vitor a sus accionistas, a una disminución en Deudores comerciales, debido a la disminución en las ventas e inventarios debido a la baja considerable en pesca y producción en la filial Corpesca y en otras cuentas por cobrar corrientes debido al pago de clientes en la filial Kabsa, acompañada con una disminución de Inventarios debido a la menor producción observada en esta última durante los primeros nueve meses del presente año.

Lo anterior, compensado en parte por el aumento de capital suscrito por Inversiones Nutravalor de MUS\$ 58.800 en Corpesca S.A. y en Orizon S.A., registrados en Inversiones contabilizadas usando el método de la participación y al aumento de Otros activos financieros no corrientes explicado por alza en las cuentas en participación a largo plazo de Caleta Bay en la Filial Kabsa.

El Pasivo Exigible está compuesto principalmente por Otros pasivos financieros corrientes y no corrientes, Cuentas por pagar comerciales y otras cuentas por pagar y Provisiones no corrientes por beneficios a empleados.

El aumento del Pasivo Corriente y la disminución del Pasivo no corriente obedece principalmente al hecho de que Inversiones Nutravalor contrató créditos por MU\$S 60.000, destinados a aumento de capital en filiales y al traspaso del largo al corto plazo de los créditos.

El Patrimonio neto de la Controladora presentó un aumento de MUS\$ 3.085 en el periodo, explicado principalmente por el aumento de capital en filiales.

Indicadores de Estado de Situación Financiera

<u>Indicadores</u>	<u>Definición</u>	<u>sep 2023</u>	<u>dic 2022</u>	<u>Dif.</u>	<u>%Var.</u>
Liquidez:					
Liquidez corriente (veces)	Activo/Pasivo Corriente	1,15	1,40	-0,25	-17,8%
Razón ácida (veces)	(Activo Corriente-Inventarios)/Pasivo Corriente	0,86	0,90	-0,04	-4,7%
Endeudamiento:					
Razón de endeudamiento (veces)	Tot. Pasivo Exigible/Patrim Neto Controladora	1,38	1,69	-0,31	-18,5%
	Tot. Pasivo Exigible/Patrim Neto Total	0,77	0,98	-0,22	-22,2%
Deuda c/plazo sobre deuda total (%)	Pasivo Corriente/Tot. Pasivo Exigible	84,28	76,24	8,04	10,5%
Actividad:					
Rotación de Inventarios (veces por año)	Tot. Costo Vtas/Inventario prom. Pdtos. Terms.	3,61	3,18	0,43	13,5%
Permanencia de Inventarios (días)	360 / Rotación de Inventarios	107	114	-7,00	-6,1%

La disminución de la Liquidez corriente y la Razón ácida al 30 de septiembre de 2023 se explica por la disminución en Efectivo y equivalentes al efectivo, en Deudores comerciales y otras cuentas por cobrar corrientes y en Inventarios, por las razones explicadas precedentemente.

2 – ESTADO DE RESULTADOS POR FUNCIÓN

En el periodo comprendido entre el 1 de enero y el 30 de septiembre de 2023, la Empresa presentó un Resultado negativo atribuible a la Controladora de MUS\$ 9.514, compuesto por una Ganancia bruta de MUS\$ 32.680, Otros ingresos de actividades operacionales por MUS\$ 2.764, Costos de distribución de MUS\$ 4.230, Gastos de administración de MUS\$ 21.073, Otros gastos por función de MUS\$ 14.470 y el resto de los Resultados e impuestos que originaron un valor negativo de MUS\$ 5.185.

El Resultado antes señalado se compara con el periodo de nueve meses de 2022 donde se registró una utilidad atribuible a la Controladora de MUS\$ 37.803, compuesto por una Ganancia bruta de MUS\$ 44.053, Otros ingresos de actividades operacionales por MUS\$ 58.464, Costos de distribución de MUS\$ 5.237, Gastos de administración de MUS\$ 25.318, Otros gastos por función MUS\$ 14.492 y el resto de los Resultados e impuestos que originaron un valor negativo de MUS\$ 19.667.

Resultado de Giro Pesquero

Los Ingresos Operacionales de la filial Corpesca durante el periodo transcurrido del año 2023 totalizaron MUS\$ 140.737, lo que representa un alza de 9% en relación con el mismo periodo de año 2022. Esta alza se explica por un mayor volumen de venta de harina y aceite de pescado de un 14%, acompañado de un incremento promedio en los precios facturados de harina de pescado del orden de un 6%, en tanto que los del aceite aumentaron en un 55%, pero con un bajo volumen de ventas.

En el tercer trimestre del año se ha observado una importante caída en la captura de anchoveta a raíz de la presencia del fenómeno de El Niño, anomalía ambiental que eleva la temperatura superficial del agua de mar y profundiza las aguas más frías, y cuyos efectos en la pesca son la dispersión y profundización de la anchoveta, todo lo cual no permite su captura tanto por la flota artesanal como industrial. Es así como en este primer semestre la pesca recibida y procesada por la filial Corpesca ha disminuido en un 64% en relación con igual periodo del año anterior.

El EBITDA a septiembre del año 2023 alcanzó MUS\$ 15.443, inferior en MUS\$ 11.654 al compararlo con el mismo periodo del año 2022. El Margen Neto total a septiembre del año 2023 fue de MUS\$ 7.468 el que se compara negativamente con el margen neto del mismo periodo del año anterior que alcanzó una utilidad de MUS\$ 15.933. Este resultado positivo se compara negativamente con el año anterior, lo que se explica en parte importante por un menor margen determinado por mayores costos unitarios, consecuencia del reducido volumen de pesca procesada, situación que no permite absorber los costos fijos determinados por la mayor capacidad de producción de la Compañía. Esto es parcialmente compensado por mejores precios de venta y también con volúmenes de venta sustentados en una significativa reducción de los stocks de harina de pescado.

Resultado no pesquero

El resultado negativo atribuible a la controladora por parte de la filial Inversiones Caleta Vitor de MUS\$ 5.905 se explica principalmente por una disminución en las ventas consolidadas de la filial Kabsa en Chile y por el ajuste contable a "fair value" como consecuencia de una importante caída en el precio de la trucha, compensada por la utilidad contable generada por las filiales Corpesca do Brasil, MPH y Kabsa.

Otros Resultados e Impuestos

Durante el periodo de nueve meses de 2023 los Otros Resultados e Impuestos totalizaron un resultado negativo de MU\$ 42.212 , que se compara con un resultado también negativo de MUS\$ 6.250 obtenido en el mismo periodo del año anterior, siendo su composición la siguiente:

	sep 2023	sep 2022	Diferencia	Variación
	MUS\$	MUS\$	MUS\$	%
Otros ingresos, por función (*)	2.746	58.464	(55.718)	-95,30%
Costos de distribución	(4.230)	(5.237)	1.007	-19,23%
Gastos de administración	(21.073)	(25.318)	4.245	-16,77%
Otros gastos por función (**) (***)	(14.470)	(14.492)	22	-
Ingresos financieros	11.426	8.415	3.011	35,78%
Costos financieros	(12.968)	(11.250)	(1.718)	15,27%
Participación en ganancias (pérdida) de asociadas	(6.013)	5.382	(11.395)	-
Diferencias de cambio	(3.136)	701	(3.837)	-
Gastos por impuestos a las ganancias	(696)	(6.375)	5.679	-89,08%
Resultados participación no controladoras (menos)	6.202	(24.294)	30.496	-
Ganancia procedente de operaciones discontinuadas		7.754	(7.754)	-
OTROS RESULTADOS E IMPUESTOS	(42.212)	(6.250)	(35.962)	-575,39%

(*) En septiembre 2022 incluye MUS\$ 54.631 por venta de la participación en FASA por parte de la filial Corpesca do Brasil.
(**) En septiembre 2022 incluye MUS\$ (10.461) correspondientes a gastos por impuestos por venta de la participación en FASA por parte de Corpesca do Brasil.
(***) En septiembre 2023 se incluye MUS\$ 6.818 por pérdida contable por dación en pago de crédito en pago de acciones de la asociada Golden Omega.

Indicadores de Resultados

		<u>sep 2023</u>	<u>sep 2022</u>	<u>Dif.</u>	<u>% Var.</u>
<u>Ventas Valoradas (MUS\$)</u>					
Harinas Proteicas	Información por Segmentos de negocios	287.596	335.824	(48.228)	-14,4%
Aceites	Información por Segmentos de negocios	18.133	23.999	(5.866)	-24,4%
Otros	Información por Segmentos de negocios	2.623	943	1.680	-
<u>Ventas Físicas (Tons)</u>					
Harinas Proteicas	Información por Segmentos de negocios	230.287	284.427	(54.140)	-19,0%
Aceites	Información por Segmentos de negocios	3.835	7.682	(3.847)	-50,1%
<u>Costos Totales antes de Impuesto (MUS\$)</u>					
Harinas Proteicas	Información por Segmentos de negocios	(293.081)	(327.493)	34.412	-10,5%
Aceites	Información por Segmentos de negocios	(9.550)	(11.554)	2.004	-17,3%
Otros		(20.684)	37.975	(58.659)	-
<u>Indicadores de Resultado</u>					
EBITDA (MUS\$) (*)	(*)	7.562	72.340	(64.778)	-
EBITDA / Costos Financieros (veces)	(*) / Costos Financieros	0,58	6,43	(5,85)	-
<u>Indicadores de Rentabilidad</u>					
Rentabilidad del Patrimonio Anualizada (%)	$Gan(Per)Tot/(Patrim\ ejer\ act+patrim\ dic\ año\ ant)/2$	(3,69)	1,57	(5,27)	-
Rentabilidad del Activo Anualizada (%)	$Gan(Per)Tot/(Act\ ejer\ act+ Act\ dic\ año\ ant)/2$	(1,92)	7,36	(9,28)	-
Resultado por Acción (US\$)	Gan(Per) Propietarios Controladora/Nº Acciones	(0,030601)	0,121590	(0,152191)	-
<u>Otros (MUS\$)</u>					
Costos de Distribución	Estado Consolidado de Resultados por Función	(4.230)	(5.237)	1.007	-19,2%
Gastos de Administración	Estado Consolidado de Resultados por Función	(21.073)	(25.318)	4.245	-16,8%
Costos Financieros	Estado Consolidado de Resultados por Función	(12.968)	(11.250)	(1.718)	15,3%
Resultado de Coligadas	Estado Consolidado de Resultados por Función	(6.013)	5.382	(11.395)	-
Resultado del Período Atribuible al Controlador	Estado Consolidado de Resultados por Función	(9.514)	37.803	(47.317)	-

(*) EBITDA: Ganancia Bruta-Costo Distrib-gastos de administración+Deprec. en resultados+Amortiz. Intangibles+ Otros Ingresos - Otros Gastos.

El nivel de pesca procesada en la filial Corpesca a septiembre 2023 fue inferior en un 64% respecto del mismo periodo de 2022 y la facturación de harina de pescado en el periodo fue superior a la del año anterior en un 5%.

Por otra parte, se observó una disminución de un 22,9% en las ventas de la filial Inversiones Caleta Vitor.

3 – ESTADO DE FLUJO DE EFECTIVO

La composición de los flujos originados en el ejercicio es la siguiente:

Flujo de efectivo originado por:	sep 2023	sep 2022
	<u>MUS\$</u>	<u>MUS\$</u>
Actividades de operación	78.145	(41.247)
Actividades de inversión	(69.600)	132.307
Actividades de financiamiento	(35.802)	8.329
Incremento (Decremento) neto en efectivo y Equivalentes al efectivo, antes del efecto de los cambios en la tasa de cambio	(27.257)	99.389

El flujo operacional a septiembre de 2023 aumentó respecto del mismo periodo del año anterior, producto de un aumento en los cobros a clientes y a la disminución de pagos a proveedores debido a la baja en las compras.

El flujo de inversión disminuyó respecto del mismo periodo del año anterior, principalmente debido a pagos de aumentos de capital realizados en la filial Corpesca y en la asociada Orizon y al flujo de efectivo procedente de la venta de la inversión en FASA a través de la filial Corpesca do Brasil el año anterior.

El flujo por actividades de financiamiento, en tanto, presenta una disminución con respecto al año anterior, explicado fundamentalmente por el pago de dividendos y el pago de préstamos de corto plazo, durante el presente periodo.

4 – VALORES ECONÓMICOS Y DE LIBROS DE LOS ACTIVOS

Los activos se presentan en los Estados Financieros de acuerdo con Normas Internacionales de Contabilidad y a instrucciones impartidas por la Comisión para el Mercado Financiero, estimándose que no existen diferencias sustanciales entre su valor económico y el de libros.

5 – SITUACION OPERACIONAL Y DE MERCADO

Pesca y Producción

En el periodo acumulado del presente ejercicio, el desembarque pesquero extractivo total en las regiones de Arica y Parinacota, Tarapacá y Antofagasta alcanzó a 171 mil toneladas, representando una disminución de 274 mil toneladas respecto de igual periodo del año 2022.

En el mismo periodo, las plantas procesadoras de la filial Corpesca recibieron 135 mil toneladas de materia prima, cifra que se compara con 376 mil toneladas desembarcadas en igual periodo del año anterior.

Mercados y Ventas

El mercado de harina de pescado durante el tercer trimestre del año 2023 registró un incremento en los niveles de precio para los negocios cerrados durante este periodo de un 17% en dólares estadounidenses, al compararlos con el trimestre inmediatamente anterior. A su vez el volumen de negocios es un 75% inferior al registrado en el segundo semestre, lo cual se explica por una muy baja producción de harina de pescado, debido a la reducida captura de anchoveta como consecuencia de la presencia del fenómeno de El Niño.

Durante el trimestre la filial Corpesca registró una facturación MUS\$ 25.273 de harina de pescado, lo que determina una facturación acumulada del año 2023 de MUS\$ 125.085, valor que se compara con los MUS\$ 131.049 registrados en similar periodo del año anterior. Esta disminución en la facturación es producto de una disminución en el volumen facturado de un 10%, lo que se compensa parcialmente con un aumento en el precio de un 6,3%.

El mercado de harina de pescado termina el trimestre con precios firmes, en el nivel más alto del año como consecuencia de la crisis de oferta mundial de este producto. El mercado debería corregir sus precios a la baja, en el evento que Perú, principal productor de mundo, normalice sus capturas de anchoveta y con esto su producción y oferta de harina de pescado.

Por su parte el mercado de aceite de pescado continua con precios en niveles récord dada su escasez. Lamentablemente, la producción ha estado muy baja debido a las reducidas capturas y al escaso contenido graso de la pesca recibida.

Es así como la filial Corpesca facturó durante los nueve meses del año 2023 MUS\$ 15.652 de aceite de pescado, monto inferior a los MUS\$ 23.708 facturados el año anterior en similar periodo, como consecuencia de un menor volumen facturado de un 57% pero con un incremento en el precio de un 55%.

La filial KABSA registró una venta consolidada de MUS\$ 167.000, valor que se compara negativamente con los MUS\$ 205.000 registrados en el mismo periodo del año anterior. Esta disminución de alrededor de un 18,5% se explica por menores ventas físicas de la mezcla de productos comercializados, disminución que alcanza a un 22%. Los volúmenes transados de concentrado de soja y proteínas vegetales registran la mayor caída. Si bien los resultados del negocio principal de Kabsa se mantienen en un buen nivel, estos se reducen en forma significativa por el mal desempeño de la Asociación por cuentas en participación con Caleta Bay en la actividad de crianza y comercialización de truchas arcoíris, además del reconocimiento de pérdidas de la filial Melifeed.

En Alemania, la filial Koster Marine Proteins ha presentado resultados positivos en su actividad comercial de trading de harina y aceite de pescado, como también en la distribución de concentrado de soja durante lo transcurrido de 2023, estos son algo inferiores al año anterior. Esto se explica por un volumen comercializado de

harina de pescado, asociado también a menores márgenes. De especial relevancia en la contribución a sus resultados ha sido la actividad de compra y venta de aceite de pescado, línea de negocios que hoy explica una parte importante de los buenos resultados de la Compañía.

Por su parte la asociada Caleta Bay presentó resultados negativos durante los primeros nueve meses del año, lo que se explica principalmente en el ajuste contable “fair value”, consecuencia de una importante caída en el precio de la trucha arcoíris, a lo que se suma un desempeño productivo del año 2022 por debajo de lo habitual para la Compañía, es así como durante el año 2022 se registró una mayor mortalidad, además de un factor de conversión inferior al obtenido en los años anteriores, lo que se tradujo en mayores costos. Influyó también en el costo de engorda el significativo incremento en el precio del alimento, lo que se explica en el aza experimentada en los macro ingredientes que se utilizan en la producción del alimento. En todo caso, para la engorda del nuevo ciclo productivo de truchas ya en curso este año 2023, se constata una recuperación de los indicadores productivos claves, lo que debería generar un importante impacto positivo en los costos. Pero en definitiva los resultados futuros serán determinados principalmente por la evolución del mercado de trucha arcoíris, el cual se encuentra con niveles de precios bajos y con Japón, su principal mercado, con su moneda local muy depreciada.

6 – GESTIÓN DE RIESGOS

a. Capturas pesqueras

Dada la naturaleza del negocio, la principal fuente de riesgo se encuentra en la presencia, abundancia y disponibilidad de especies pelágicas en las zonas de pesca de la filial Corpesca ubicadas en las regiones de Arica y Parinacota, Tarapacá y Antofagasta del norte de Chile, las que condicionan sus niveles de ingresos y costos. Estas fluctuaciones están determinadas por fenómenos y ciclos de la naturaleza, así como por medidas de administración de la autoridad, tales como vedas y fijaciones de cuotas máximas de captura por especie.

La Sociedad afronta estas variaciones en la disponibilidad relativa de materia prima utilizando en forma flexible su capacidad instalada, manteniendo en condición de operar la totalidad de su capacidad productiva.

b. Precio de harina, aceite de pescado y de otros orígenes

Otro importante factor de riesgo lo constituyen los precios de mercado de la harina, aceite de pescado, otras harinas proteicas y aceites de otros orígenes, los cuales están determinados principalmente por la relación entre la oferta y demanda mundial, factor sobre el cual la Compañía no tiene control. También influyen de una manera importante en la formación de precios de estos productos, el comportamiento de los precios de los productos sustitutos en el mercado mundial, tales como proteínas vegetales y de otros animales, como también de los aceites vegetales.

Los precios de estos productos tienden a fluctuar en forma importante dentro de un mismo año, como también de año en año, situación que se replica en la harina y aceite de pescado.

c. Riesgo de tipo de cambio

Las harinas y aceites de pescado se transan fundamentalmente en dólares estadounidenses, por lo que prácticamente el 100% de los ingresos de Inversiones Nutravalor están indexados a esta moneda. Dado lo anterior, el financiamiento proveniente de instituciones financieras que en general mantiene la filial Corpesca está

nominado en dólares, así como también el precio de parte de los insumos comprados. No obstante, lo anterior, la necesaria conversión a pesos chilenos de una parte importante de los retornos está expuesta a las variaciones de tipo de cambio, riesgo que en determinadas circunstancias es acotado con el uso de derivados financieros.

Aquellas ventas pactadas en moneda distinta al dólar norteamericano por lo general son convertidas a dicha moneda mediante el uso de contratos de venta forward que dolarizan tales ingresos. Lo anterior elimina el riesgo asociado a la volatilidad de esas monedas respecto del dólar norteamericano. Inversamente, por lo general aquellas compras de insumos en moneda distinta al dólar son convertidas a dicha moneda utilizando contratos de compra forward que dolarizan tales egresos. Finalmente, para proteger los flujos generados por inversiones permanentes en el exterior en moneda distinta al dólar, se generan coberturas con contrato de venta forward que dolarizan los correspondientes ingresos futuros.

d. Riesgo de precio de los combustibles

La Sociedad está expuesta a las fluctuaciones en los precios de los combustibles, específicamente del diésel y el bunker oil. En determinadas ocasiones pueden usarse derivados para acotar estos riesgos, especialmente para el diésel por cuanto su consumo no necesariamente tiene como contrapartida la obtención de pesca.

e. Riesgo de crédito

La exposición del Grupo al riesgo de crédito es atribuible principalmente a las deudas comerciales por operaciones de venta a clientes nacionales y extranjeros, cuyos importes se reflejan en el Estado de Situación Financiera netos de provisiones. Una parte importante de las ventas se efectúan contra cartas de crédito emitidas por bancos de primera línea, en tanto que, no obstante, el buen historial de pagos que por años ha mostrado una parte importante del resto de los clientes, en el caso de Inversiones Nutravalor existen seguros de crédito que cubren una parte significativa de las ventas efectuadas sin esta modalidad. En las filiales, las ventas al exterior a clientes de primera línea se efectúan normalmente al contado contra documentos.

Como consecuencia de lo anterior, no ha sido necesario constituir provisiones para riesgo de incobrabilidad.

El riesgo de crédito de los fondos líquidos e instrumentos financieros adquiridos es limitado al ser las contrapartes entidades financieras de primera línea con altas calificaciones crediticias.

f. Riesgo de tasa de interés

La Sociedad mantiene deuda financiera la que está expresada en dólares estadounidenses normalmente indexados a la tasa flotante líbor, la que está expuesta a las fluctuaciones de esta tasa, existiendo en el mercado instrumentos para asegurar niveles fijos de tasas de interés para plazos mayores.

g. Riesgo de liquidez

Es política de la Sociedad mantener una protección frente al riesgo de liquidez, basada en la mantención de disponibilidades de recursos líquidos, así como también en la disposición de suficientes líneas de crédito bancarias, pudiendo hacer frente a las necesidades de la operación de una manera adecuada.

Al respecto, de manera permanente se efectúan proyecciones de flujo de caja, análisis de la situación financiera, del entorno económico y del mercado de la deuda, de manera que, en caso de ser necesario, contratar nuevos créditos o reestructurar los existentes a plazos coherentes con la generación de flujos.

La deuda bancaria bruta asciende en capitales a MUS\$ 293.000, de la cual MUS\$ 35.000 es de largo plazo, con un plazo promedio de pago de 1,9 años, en tanto que en el corto plazo se tiene deuda de hasta un año por MUS\$ 258.000. El grupo mantiene en la caja MUS\$ 112.000. Así, la deuda financiera neta es de MUS\$ 181.000.

h. Riesgo sobre bienes físicos y de interrupción del negocio

Por la naturaleza de la actividad que desarrollan la filial Corpesca y la asociada Orizon tanto en el mar, como en una zona geográfica de riesgo sísmico, se mantienen seguros integrales que cubren a la flota de barcos pesqueros, las plantas, edificios, maquinarias, existencias, y sus operaciones. También existen coberturas de seguros sobre cascos aéreos, accidentes personales, exportaciones, importaciones y transporte, entre otros. Respecto del riesgo de interrupción del negocio, existen coberturas adecuadas para la mayoría de las situaciones de riesgo.

En la Nota de Gestión de Riesgos de los Estados Financieros Consolidados se incluye mayor detalle sobre esta materia.

i. Aspectos laborales, ambientales, sociales y de derechos humanos

La Sociedad adhiere a los objetivos de cuidado y respeto al medioambiente, de desarrollo e integración social, y de respeto a los derechos de las personas. Para ello planifica y ejecuta diferentes iniciativas que propenden a su cumplimiento en el ámbito de su quehacer.

La Empresa promueve la dignidad de las personas, rechazando actitudes discriminatorias basadas en aspectos raciales, religión, sexo, edad, orientación sexual, nacionalidad, descendencia, estado civil, discapacidad, etc., tanto respecto de sus colaboradores, como de postulantes a nuevos puestos de trabajo. La no discriminación arbitraria es parte de los procesos de reclutamiento y contratación, así como de la definición de términos y condiciones de empleo, (tales como tareas a realizar, capacitación, remuneración, beneficios, promoción, transferencia y disciplina interna). Especial rechazo merecen las conductas de acoso sexual, así como la presión indebida ejercida en contra de la persona afectada para silenciar tales conductas. Asimismo, la empresa ejecuta en su quehacer su inserción en las comunidades que en su entorno social participan.

Especial importancia se le asigna a la educación y prevención en relación con los riesgos de accidentes laborales, existiendo políticas y planes de acción específicos sobre el particular.

Por su parte, la preocupación por el medio ambiente en que su actividad se desenvuelve es prioritaria, no solo manteniendo el debido cuidado por su preservación, sino que a través de ser conscientes de nuestro rol e incidencia en lo relativo al cambio climático, con iniciativas como mediación de su huella de carbono, proyectando escalar sus acciones en este ámbito, y siendo conscientes del impacto en nuestra actividad de este fenómeno, tanto en sus efectos directos, como los efectos derivados que en la transición puedan emanar de la políticas de ajuste que globalmente se adopten.